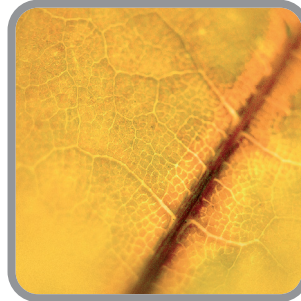


ГODOBOЙ OТЧЕТ



2005

ETA 
APDROŠINĀŠANA



СОДЕРЖАНИЕ

- 2 О КОМПАНИИ**
- 2 МИССИЯ**
- 3 ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ**
- 4 ДОКЛАД РУКОВОДСТВА ВТА О РЕЗУЛЬТАТАХ 2005 ГОДА**
- 6 СООБЩЕНИЕ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ РУКОВОДСТВА**
- 7 ПРАВЛЕНИЕ ВТА**
- 8 РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ**
- 11 ИНТЕРЕСНЫЕ ФАКТЫ**
- 13 ОТЧЕТ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**
- 18 ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ**
- 28 ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ**
- 36 ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ**

О КОМПАНИИ

С момента основания страхового акционерного общества ВТА 1 ноября 1993 года, ВТА сделалась одним из ведущих страховых обществ в Латвии – динамичной и профессиональной компанией, которая осуществляет желания клиентов получать качественные страховые продукты.

ВТА начала свою деятельность в области страхования морского и воздушного транспорта, однако, в условиях сильной конкуренции, ВТА быстро проявила себя как универсальное страховое общество, которое может предоставить своим клиентам широкий спектр услуг во всей Латвии. Ежегодно ВТА продолжает расширять сеть своих представительств по всей Латвии.

Латвийские общества по страхованию рисков в Латвии могут получить лицензии по 19 видам страхования, из которых ВТА выдано 18. В результате удачной деятельности ВТА переросла в стабильное страховое общество и занимает одну из лучших частей рынка нежизненного страхования. Оценивая подписанные брутто – премии, ВТА является одним из самых больших обществ в Латвии по страхованию рисков. Финансовая стабильность ВТА основывается на четырех краеугольных камнях: оплаченный основной капитал, созданные технические резервы, продуманная политика перестрахования, обеспечивающая дополнительную защиту как клиентам, так и ВТА, а также консервативная политика инвестиций, позволяющая избежать различных кризисов финансового характера и обеспечивающая ВТА дополнительную прибыль. Успешное достижение целей обеспечивает профессионализм наших сотрудников, начиная с агентов, находящихся в прямом контакте с клиентами, и заканчивая руководством фирмы, которое заботится о политике и стратегии.

В начале 2002 года ВТА расширила свою деятельность, приобретя Литовское страховое общество ВТА Draudimas

Учитывая желания и требования клиентов и партнеров по сотрудничеству, а также опираясь на накопленный опыт и профессионализм сотрудников, ВТА готова доказать, что в основе финансовой стабильности и удачного развития лежит только качественное оказание страховых услуг клиентам ВТА, создание для них чувства безопасности. ВТА разрабатывает предложения по страхованию каждому конкретному клиенту и предприятию, учитывая их потребности в защите.



МИССИЯ

Мы являемся одним из ведущих страховых обществ – мы динамичная и профессиональная компания, которая удовлетворяет потребности клиентов в получении качественных страховых продуктов.

Наш приоритет – это клиент, мы заботимся о финансовой стабильности и безопасности клиента.

Наша ценность – сотрудники – компетентные, надежные, мотивированные и позитивно думающие.

Мы являемся страховым обществом с местным капиталом и приобретенным большим опытом на местном рынке, наши клиенты довольны качеством услуг, а акционеры компании – возвратом своих инвестиций.

Нас узнают общественные аудитории, кому мы предлагаем свои услуги.



ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ

ГИНТС ДАНДЗБЕРГС
Председатель правления ВТА

В прошлом году стремительное развитие экономики в Латвии способствовало такому же значительному росту страхового рынка. Невероятные показатели наблюдались в страховании КАСКО, имущественном страховании, а также в других сферах. На страховом рынке Латвии в последнее время сформировалось двое игроков высшего ранга, от которых остальные отстают на ступень – и я искренне рад, что ВТА является одним из этих игроков высшей лиги.

Развитие компании продолжается непрестанно, и в прошлом году было много значительных достижений – создание и усовершенствование сервиса ВТА, реагируя на общественную активность и нужды клиентов, начало внедрения системы управления качеством, открытие новых пунктов. Значимым шагом являлась также подготовка всего необходимого для начала работы в Эстонии. Это был закономерный шаг в развитии ВТА, и теперь компания работает во всех трех странах Балтии.

Главная задача в этом году и в ближайшем будущем – продолжать улучшать и оптимизировать структуру компании, активно достигая эффективности даже в сравнительно трудных секторах деятельности.

Успехи ВТА не случайны – это результат командной работы, на который влияет ежедневный труд каждого сотрудника, ведь одной из причин достижений ВТА является творческий подход к повседневной работе.

Стремительное развитие создает и новые вызовы, поэтому наша задача – не только привлечение новых клиентов, но и по возможности качественное и эффективное их обслуживание. Этот подъем будет продолжаться и в дальнейшем, так как ВТА не плывет по течению развития рынка, а опережает этот поток, уже который год превосходя общие показатели рыночного роста.

Гинтс Дандзбергс

ДОКЛАД РУКОВОДСТВА ВТА О РЕЗУЛЬТАТАХ 2005 ГОДА

Прошедший 2005 год для страхового акционерного общества ВТА (далее в тексте – ВТА) стал годом достижения поставленных целей и стабильного развития, что высоко оценивается акционерами и руководством компании. Последовательность принципов работы ВТА, акцент на качество обслуживания клиентов и растущий профессионализм работников способствовали увеличению объемов страховых премий.

В прошедшем году ВТА продолжила развитие продуктов страхования и стала намного доступнее клиентам, открыв множество филиалов как на территории Латвии, так и на территории Литвы.

Большое значение было уделено разработке страховых продуктов и процессу регулирования страховых выплат. В течение всего прошлого года проводилась интенсивная работа внутренних рабочих групп ВТА в сотрудничестве с внешними консультантами по оценке должностных обязанностей сотрудников, усовершенствованию системы заработной платы и оптимизации различных процессов компании. ВТА внедрила систему управления качеством, заключающуюся в регулярной оценке качества работы различных структурных единиц с последующей обратной связью. Во второй половине года была создана информационная служба поддержки клиентов, которая позволяет клиентам ВТА получать исчерпывающую информацию при наступлении страхового случая, и при необходимости, оперативную помощь.

Благодаря вышеупомянутым факторам, компания добилась увеличения оборота и высоких финансовых результатов. В 2005 году ВТА подписала брутто – премии на сумму LVL 28 460 382, что на 31,94% превышает показатели прошлого года, в свою очередь страховые брутто – возмещения ВТА выплатило в размере LVL 12 041 037, что на 39,06% больше, чем в прошлом году. Прирост выплаченных возмещений был стремительнее, чем прирост премий.

Следует отметить снижение удельного веса доли перестрахования в подписанных компанией премиях. Общий размер премий по перестрахованию в 2005 году составил LVL 4 487 454, что на 26,84% больше, чем в прошлом году, но упомянутый прирост был ниже прироста брутто – премий. Это позволило увеличить объем заработанных нетто – премий до LVL 20 216 452, что на 24,39% превышает показатель 2004 года.

Объем общих страховых выплат и общая сумма резервов отложенных страховых выплат в прошлом году составила LVL 15 601 651, что привело к увеличению уровня выплат до 54,82% от подписанных премий. По сравнению с 2004 годом, общая сумма принятых обязательств по нетто – выплатам увеличилась на LVL 4 027 103 или на 48,39%. Такая тенденция является общей на страховом рынке Латвии.

ВТА продолжает применять консервативную и продуманную политику по образованию технических резервов и принятию рисков по перестрахованию, что является основополагающим условием для стабильной и долгосрочной деятельности на страховом рынке. В 2005 году сумма технических нетто – резервов возросла на LVL 5 382 779 и достигла LVL 17 014 976, увеличиваясь на 46,27%. Прирост технических нетто – резервов был стремительней, чем прирост брутто – премий, а так же прибыли от страховой деятельности. Прочной тенденцией прошлых лет является создание наибольших технических резервов, чему способствовала снижающаяся часть перестрахования и увеличение принятой ответственности по риску клиента. Эту тенденцию усилили и изменения нормативных актов – прошлогодний скачкообразный прирост суммы незаработанных технических резервов является следствием изменения методики, исключающей расчёт части перестрахования по непропорциональным договорам.

Одним из решающих факторов, обеспечивших удачную деятельность ВТА, является инвестиционная деятельность, которая в прошлом году обеспечила LVL 1 171 377 дохода.

Деятельность прошедшего года принесла ВТА прибыль в размере LVL 788 598, что после уплаты налогов составило LVL 618 334. Учитывая финансовые показатели прошлого года, Правление страхового акционерного общества ВТА рекомендует акционерам следующее распределение прибыли:

- LVL 62 334 зачислить в резервный капитал;
- часть прибыли в размере LVL 556 000 выплатить в виде дивидендов;
- часть нераспределенной прибыли прошлых лет в размере LVL 71 000 выплатить в виде дивидендов.

Динамичное развитие ВТА не было бы возможным без поддержки акционеров. В прошлом году ВТА зарегистрировало новый, седьмой по очереди выпуск акций, благодаря которому зарегистрированный капитал ВТА возрос на LVL 800 000, в то время как собственный капитал в результате эмиссии акций вырос на LVL 902 400. Все акции новой эмиссии были подписаны и оплачены до 30 сентября 2005 года. В настоящий момент планируется новый – восьмой выпуск акций, который позволит увеличить размер собственного капитала в соответствии с растущим объемом деятельности ВТА.

В 2006 году ВТА планирует существенно увеличить объём страховых премий. В основе этой цели лежит широкая сеть продаж, произведенная ранее оптимизация процессов продаж и выплат по страховым возмещениям, а также страховые продукты, удовлетворяющие индивидуальные потребности каждого клиента. Планируется и в дальнейшем развивать системы, которые позволят продавать набор продуктов в режиме реального времени, позиционируясь в этом быстро растущем сегменте рынка страхования, новый импульс развития которому даст неоднократно откладываемый процесс введения электронной подписи в Латвии.

В своей деятельности ВТА всё больше внимания уделяет вопросам управления рисками. Управление рисками, как и функции контроля, воплощены в ежедневную работу Компании посредством методики подписания страховых рисков, установления лимита подписных рисков и политики перестрахования. Риски, связанные с инвестиционной деятельностью ВТА, контролируются в соответствии с принятой Компанией инвестиционной политикой.

После завершения отчётного года в ВТА не были зафиксированы события, которые, по мнению Правления, могли бы существенно повлиять на результаты годового отчёта.

В течение отчетного года, при осуществлении сделок с собственными акциями, ВТА придерживалась требований закона «Об акционерных обществах».

Правление ВТА утверждает, что отчёт группы 2005 года выполнен согласно требованиям нормативных актов ЛР, основываясь на соответствующие методы бухгалтерии, и истинно отражает финансовое положение Компании в конце отчётного года и результаты деятельности в течение отчётного периода. Руководство ВТА отвечает за ведение бухгалтерии в соответствии с требованиями нормативных актов, сохранение средств Компании, а также за немедленное устранение любых нечестных действий.

В заключение хотим поблагодарить всех клиентов, деловых партнёров и акционеров ВТА за успешное сотрудничество, а также сотрудников ВТА за вложенный труд в дальнейший рост и стабильность Компании. Желаем Всем успешной деятельности и впредь!



Гинтс Дандзбергс
Председатель Правления



Александрс Римарс
Председатель Совета



Агрис Дамбениекс
Член Правления

20 апреля 2006 года

СООБЩЕНИЕ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ РУКОВОДСТВА

Страховое акционерное общество ВТА в 2005 году возглавляло Правление в составе 7 членов Правления. Правление регулярно информировало Совет о происходящих в Компании процессах и предоставляло все отчёты.

Руководство берёт на себя ответственность за ведение учёта, проведение сделок соответственно регулирующим нормам бухгалтерии, за сохранение средств страхового общества, а также за устранение мошенничества и других нечестных действий.

Руководство несёт ответственность за составление годового отчёта Компании за 2005 год, в котором отражается деятельность ВТА за период с 1 января 2005 года до конца финансового года.

Руководство Компании подтверждает, что этот отчёт подготовлен в соответствии с действующей нормой закона и требованиями, выдвинутыми Комиссией рынка финансов и капитала, и он истинно отражает финансовое положение Компании в конце отчётного года, а также даёт подлинное представление о результатах деятельности и денежном потоке в отчётном году.

Годовой отчёт Компании составлен, основываясь на обдуманных решениях и предположениях руководства.

Руководство подтверждает соблюдение требований законодательства Латвийской Республики и подготовку финансовых отчётов в соответствии с принципом продолжения деятельности.

Руководству не известны никакие важные события после завершения отчётного года, которые не были бы отражены в этом отчёте и которые могли бы повлиять на дальнейшую деятельность страхового общества и оценку годового отчёта.



Гинтс Дандзбергс
Председатель Правления



Александрс Римарс
Председатель Совета



Агрис Дамбениекс
Член Правления

20 апреля 2006 года

ПРАВЛЕНИЕ ВТА

АЙВАРС НЕЙМАНИС
Член Правления
(Первый вице –
президент)

АНДРЕЙС ГАЛАНДЕРС
Член Правления
(Финансовый директор)

ЯНИС МАЛИНОВСКИС
Член Правления
(Вице – президент)

АГРИС ДАМБЕНИЕКС
Член Правления
(Главный бухгалтер)



ЕЛЕНА АЛФЕЕВА
Член Правления
(Вице – президент)

ГИНТС ДАНДЗБЕРГС
Председатель правления

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ

Региональная политика ВТА в 2005 году способствовала развитию предприятия в регионах – в политику ВТА входит последовательность принципов работы, доступность страховых услуг, ориентировка на качественное обслуживание клиентов и хорошо организованный сервис, а также профессионализм работников.

2005 год для региональных центров ВТА был связан как с расширением деятельности, так и с приростом объема страховых премий.

Деятельность страховой компании ВТА создана по принципу регионов всей Латвии – Рига, Латгале, Видземе, Курземе, Земгале и регион Даугава. Распределение по регионам необходимо для удобств клиентов и сотрудников, а также для оперативного решения вопросов, связанных со страхованием и оформлением выплат.



ЛАЙЛА ЛИДУМА
Директор
регионального
центра «Рига»

В столице Латвии жизнь становится всё стремительнее и динамичнее. Поэтому, чтобы экономить время жителей Риги и одновременно сделать страховые услуги более доступными, региональный центр «Рига» в 2005 году серьезно работал над увеличением торговой сети в Риге и Рижском районе.

1 января 2006 года услуги по страхованию в Риге предлагали 3 филиала, 8 центров по обслуживанию клиентов и 28 пунктов торговли полисов. 2005 год заставил региональный центр «Рига» углубленно изучить значительный рыночный потенциал. Стремительному росту объема продаж способствовало не только увеличение торговой сети, но и создание развитого сервиса клиентов в рамках компании – автоСлужбы и введения информационных линий.



**МАРИС РУДАУС –
РУДОВСКИС**
Директор
регионального
центра «Земгале»

Региональный центр «Земгале» в 2005 году также работал над увеличением торговой сети, основав новые пункты торговли полисов в Елгаве, Олайне, Сабиле и Дубултах. В 2005 году «Земгале» приступил к реорганизации и стабилизации деятельности во многих филиалах регионального центра.

Региональный центр «Курземе» продолжает развивать сотрудничество с ведущими дилерами авто продаж в своем регионе, существенно увеличивая прирост страхования КАСКО.



**КРИСТИНЕ
ДРУЛЛЕ**
Директор
регионального
центра «Курземе»

Продолжается работа по расширению филиалов в регионах, развитию деятельности и привлечению новых, знающих специалистов.

Региональный центр «Курземе» работает с целью сохранения существующих клиентов, заботясь о возможности обеспечивать их качественными продуктами по страхованию, а также высококлассным обслуживанием и сервисом.

REĢIONĀLIE CENTRI



ТАТЬЯНА РЕУТЕ
Директор
регионального
центра «Латгале»

Несмотря на сложную экономическую ситуацию в Латгальском регионе, региональный центр «Латгале» завершил 2005 год с хорошим результатом.

Усовершенствование страховых продуктов ВТА, не увеличивая цен, расширение спектра возмещения рисков, разработка новых продуктов по страхованию, профессиональный рост – комплекс этих факторов позитивно влияет на развитие страхования и культуру обслуживания клиентов в Латгальском регионе.

Благодаря стабильному и надежному образу ВТА, предприятие Латгальского региона обрело широкий круг постоянных клиентов, который с каждым годом продолжает расти.

Региональный центр «Видземе» в 2005 году также работал с позитивным результатом: в Видземском регионе стремительно развивается страхование КАСКО, объем премий которого в прошлом году, по сравнению с 2004 годом, возрос на 77,2%.

Этому способствует хорошая слава ВТА, сравнительно выгодные страховые условия, тщательно выработанное сотрудничество с корпоративными клиентами и представителями лизинга, а также своевременные и корректные выплаты. В процессе стабилизации экономической ситуации в регионе клиенты становятся состоятельней, возрастает уровень благосостояния жителей.

Региональный центр ВТА «Даугава» в 2005 году своей главной задачей поставил хорошее и качественное обслуживание клиентов. У каждого человека свои нужды, и нередко страховщик является также и советчиком – рекомендует, какой полис выбрать, какое страхование необходимо и т.д. В нынешнее время нет таких клиентов, которые бы не знали о значении страхования, хотя, безусловно, не все понимают нюансы этой сферы. Поэтому клиенты всегда будут выслушаны, и им помогут выбрать наиболее правильное решение.



**ВИЕСТУРС
МЕЛНСТРАЗДС**
Директор
регионального
центра «Видземе»



ЮРИС АПСИС
Директор
регионального
центра «Даугава»

В регионах стремительно развивается страхование имущества, по поводу которого жители выражают большой интерес. Буря в феврале 2005 года позволила нашим клиентам удостовериться, что ВТА быстро реагирует в особых ситуациях и производит страховые выплаты даже в непредвиденных обстоятельствах.

Руководители региональных центров убеждены, что ВТА является стабильным и надежным страховщиком в регионах Латвии. Клиенты ВТА высоко ценят корректное и качественное предоставление услуг и индивидуальный подход.

И в 2006 году региональные центры будут продолжать развивать расширение торговой сети и улучшать качество обслуживания клиентов, а также работать над увеличением объема продаж, популяризуя и предлагая различные виды страхования во всех пунктах торговли полисов. Серьезное внимание будет обращено на обучение и повышение квалификации сотрудников и партнеров по сотрудничеству.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ И ФИЛИАЛЫ

ЦЕНТРАЛЬНОЕ БЮРО

Ул. Кр. Валдемара 63, Рига
Тел.: 2 6 12 12 12
Факс: 7025190
Сайт: www.bta.lv
Эл. почта: bta@bta.lv

Айзкраукле

Ул. Лачплеша 2а
Тел.: 51 21361

Добеле

Ул. Бривибас 10а
Тел.: 37 21160

Краслава

Ул. Тиргус 7
Тел.: 56 22535

Огре

Ул. Бривибас 22
Тел.: 50 71196

Сигулда

Ул. Аусекля 7
Тел.: 79 70089

Алуксне

Ул. Латгалес 8b
Тел.: 43 81622

Гулбене

Ул. Парка 1а
Тел.: 44 73456

Кулдига

Ул. Вакара 15
Тел.: 33 22426

Прейли

Ул. Резекнес 15
Тел.: 53 81357

Смилтене

Базницас лаукумс 15
Тел.: 47 73633

Балви

Ул. Базницас 14
Тел.: 45 21599

Елгава

Ул. Узварас 2
Тел.: 30 46594

Лиепая

Ул. Целтниеку 18
Тел.: 34 22248

Резекне

Ул. Дарзу 13
Тел.: 46 38192

Талси

Ул. Лиела 20
Тел.: 32 91246

Бауска

Ул. Слимницас 7
Тел.: 39 28048

Екабпилс

Ул. Бривибас 161
Тел.: 52 37427

Лимбажи

Ул. Стацияс 8
Тел.: 40 70774

Рига

Ул. Спорта 18
Тел.: 73 60956

Тукумс

Ул. Пилс 12
Тел.: 31 25520

Цесис

Бульвар Узварас 4
Тел.: 41 20082

Юрмала

Ул. Либиешу 8
Тел.: 77 38710

Лудза

Ул. Стацияс 30/27
Тел.: 57 07879

Саласпилс

Ул. Ригас 30
Тел.: 7980023

Валмиера

Ул. Ригас 44
Тел.: 42 07292

Даугавпилс

Ул. Ригас 20
Тел.: 54 21252

Кандава

Ул. Лиела 8
Тел.: 31 22708

Мадона

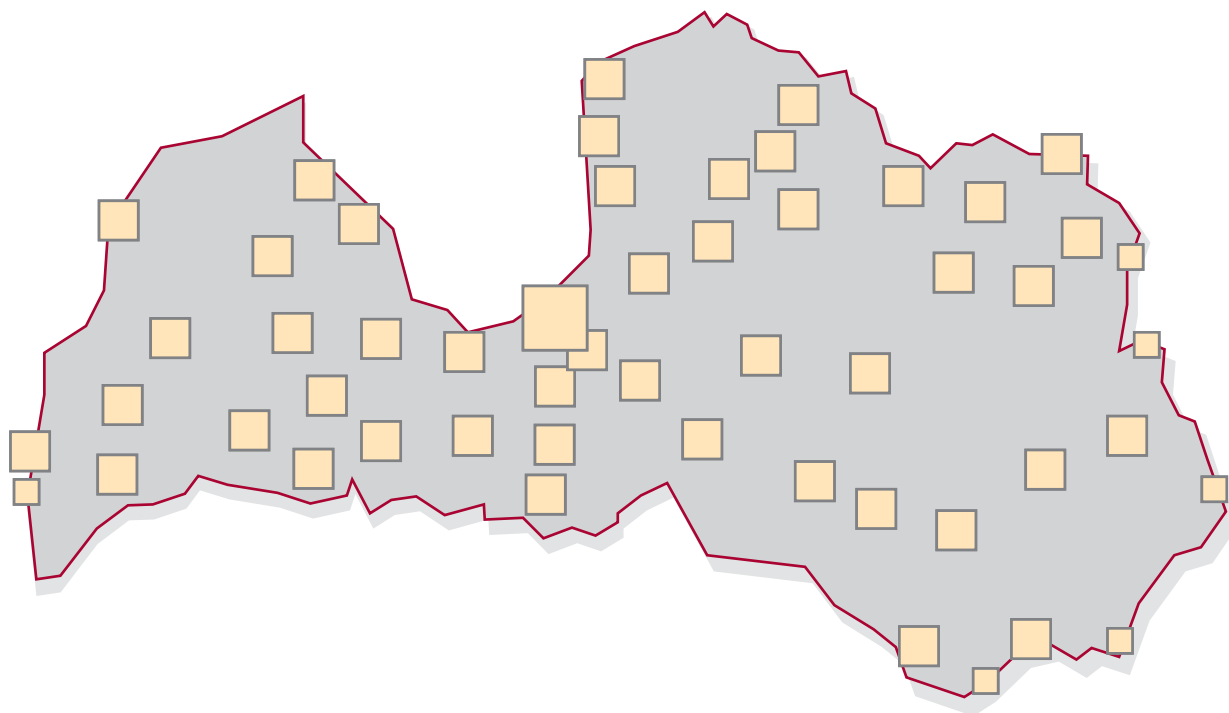
Ул. Саулес 16
Тел.: 48 22219

Салдус

Ул. Лиела 2
Тел.: 38 07175

Вентспилс

Ул. Саулес 19
Тел.: 36 29249



ИНТЕРЕСНЫЕ ФАКТЫ

ВТА ВЫПЛАТИЛА САМОЕ БОЛЬШОЕ В ЛАТВИИ ВОЗМЕЩЕНИЕ ОСАГО

В декабре 2005 года ВТА выплатила самое большое в Латвии возмещение по обязательному страхованию гражданско-правовой ответственности транспортных средств (ОСАГО) размером в Ls 56 700. Это возмещение почти в два раза превышает предыдущую наибольшую сумму, которая до этого была выплачена за полис ОСАГО.

ВТА ВНОСИТ СВОЙ ВКЛАД В ПОПУЛЯРИЗАЦИЮ ЛАТВИЙСКОГО СИМВОЛА СВОБОДЫ

В годовщину провозглашения Латвийской Республики, 18 ноября, ВТА внесла свой вклад в популяризацию Латвийского символа свободы. Дополнительно к проекту социальной ответственности страхования Статуи Свободы, ВТА в 2005 году организовала конкурс фотолюбителей «Образ свободы» на тему свободы и независимости.

Присланные на фотоконкурс работы были экспонированы именно в день провозглашения Латвийской Республики, 18 ноября, в одном из самых значимых для Риги мест – на площади Ливу. Авторам трех самых лучших работ были присуждены денежные премии.

Вместе с организацией этого фотоконкурса и продлением страховки Статуи свободы, общество ВТА отметило также юбилей своей деятельности.



АВТОСЛУЖБА ВТА – РЕАЛЬНАЯ ПОМОЩЬ КЛИЕНТАМ, ПОПАВШИМ В АВАРИИ

Забываясь об удобствах своих клиентов, ВТА в конце года создала новую услугу для автоводителей, попавших в аварию – «АвтоСлужба». Служба помогает попавшим в небольшие дорожно-транспортные происшествия клиентам ВТА точно заполнить Согласованное извещение, оформить документы для получения возмещения, а также изучить ситуацию, есть ли необходимость в вызове полиции. Многим клиентам ВТА эта услуга дала возможность избежать неприятных ситуаций и стресса, возникающих в случае аварии.

Новосозданную услугу ВТА «АвтоСлужба» как большой шаг в будущее улучшения безопасности движения оценило и руководство Латвийской дорожной полиции, выражая мнение, что такую услугу нужно создать и другим страховщикам.

Создание «АвтоСлужбы» является только одним из этапов в развитии услуг и сервисного обслуживания клиентов ВТА.

Удачно свою работу начала и информативная служба ВТА, которая каждый день сотням клиентов дает профессиональные консультации по вопросам страхования.

ДНИ ВТА – ПРАЗДНИК В ГОРОДАХ ЛАТВИИ

Продолжая удачный опыт прошедших лет по организации праздников, ВТА в сотрудничестве с компанией музыкальных записей «Platforma Records» третий год подряд организывает «Дни ВТА». В течение мероприятия устраивались различные аттракционы и розыгрыш мотороллера, к тому же посетители могли получить подарки от журнала «Ieva» и агентства путешествий «Impro».

В 2005 году мероприятия «Дни ВТА» были проведены в Смилтене, Добеле и Вентспилсе. Учитывая то, что ВТА также работает в Литве, праздник происходил и в Паневежисе.

Дни ВТА в этом году посетили тысячи людей, подтверждая то, что с каждым годом растет популярность дней ВТА.

ИНТЕРЕСНЫЕ ФАКТЫ

ПРИ СТРАХОВАНИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ЮЖНОГО МОСТА, ВТА ЗАКЛЮЧАЕТ ОДНУ ИЗ САМЫХ БОЛЬШИХ СТРАХОВЫХ СДЕЛОК

Победив в конкурсе по страхованию строительства Южного моста, ВТА примерно на 107 миллионов латов застраховала исполнителя строительных работ АО «Dienvidu tilts» на срок строительства моста. Были застрахованы все строительные риски Южного моста – строительная стоимость моста, которая составляет примерно 104 миллиона латов, общая гражданско-правовая ответственность «Южного моста» как юридического лица размером в миллион латов, а также страхование гарантийного периода в размере 2% от стоимости строительства.

По объему страхования эта сделка является одной из самых больших сделок в истории Латвийского страхования.

ВТА ПРОДОЛЖАЕТ ТРАДИЦИЮ ДНЯ ДРУЖЕСКОГО ПРИЗЫВА

28 января 2005 года был торжественно провозглашен 70-летний юбилей Дня дружеского призыва. ВТА вот уже несколько лет участвует в популяризации и поддержке Дня дружеского призыва, ежегодно даря книги библиотекам Латвийских сельских школ и организуя школьникам особые мероприятия с участием популярных в Латвии музыкантов. В эти дни ВТА вместе со спонсорами, в ряду которых есть и пятый президент Латвии Гунтис Улманис, приглашают каждого жителя Латвии вспомнить свою школу и присоединиться к Дружескому призыву, который в 1935 году выразил бывший президент Латвии Карлис Улманис.



СЛАВА БОГУ – ЖЕНЩИНА ЗА РУЛЕМ!

Один из удачных проектов ВТА в 2005 году – создание нового и нетипичного для Латвийского рынка предложения – «Страхование авто для дам».

Как свидетельствуют данные ВТА, женщины за рулем ездят внимательнее и ответственнее, чем мужчины. Поэтому ВТА, расценивая риск стандартными методами, создала страховой продукт только для женщин – как благодарность за безопасную езду.

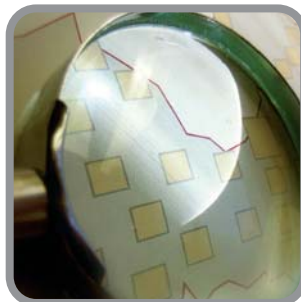
«Страхование авто для дам» включает специальное страховое предложение «КАСКО+ОСАГО (скидка – 50%)» и комплекс со специальными дополнительными скидками, а также различные бонусы, например, возможность бесплатно получить помощь на дороге или услуги эвакуатора. В прошедшем году каждая женщина, которая приобрела полис страхования Авто для дам, в подарок получила CD с особой музыкой, созданной для женщин – автоводителей.

В честь женщин – автоводителей и «Страхования авто для дам» была устроена специальная кампания «Слава Богу – женщина за рулем!». На торжество по случаю презентации в аэропорту Спилвес были приглашены клиентки ВТА, новый продукт и компанию ВТА поддержали Дирекция безопасности дорожного движения, Дорожная полиция, психологи и медиа.

Автоводительницы оценили это новое страховое предложение ВТА: оно стало популярным и излюбленным продуктом в кругу многих женщин-автоводителей. Число дам-автоводителей, которые выбрали страхование ВТА КАСКО, в это время возросло больше, чем в два раза по сравнению с тем же периодом времени в прошлом году.

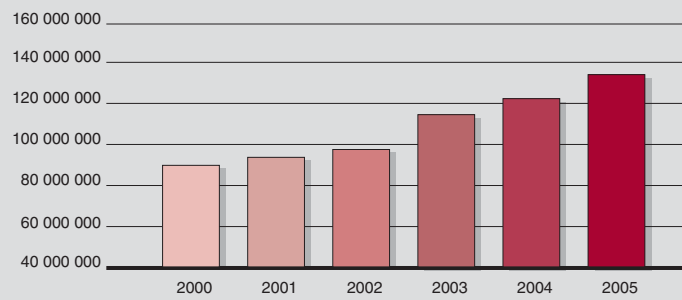
Таким образом ВТА снова подтвердила, что является местным предприятием, заботящимся о своих клиентах и следящим за общественной актуальностью, предлагая всё новые решения развития страховых продуктов.

ОТЧЕТ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

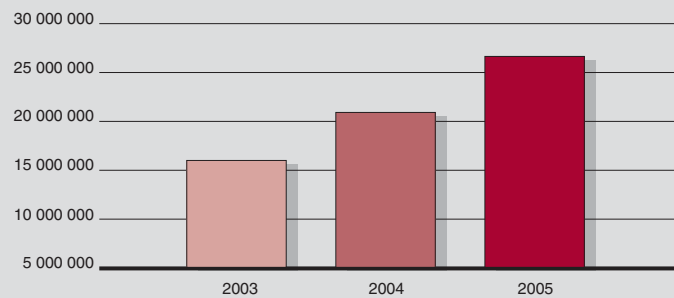


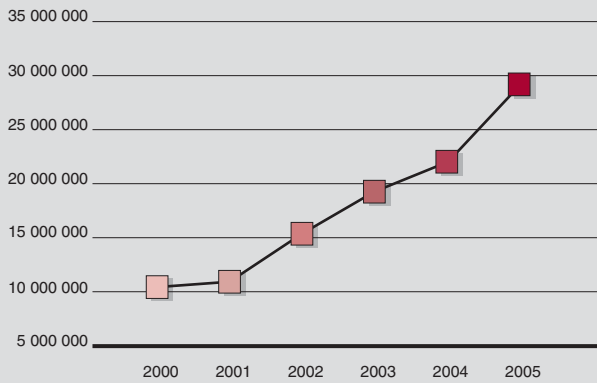
2005

ПРИРОСТ ЛАТВИЙСКОГО РЫНКА РИСКОВОГО СТРАХОВАНИЯ (LVL)

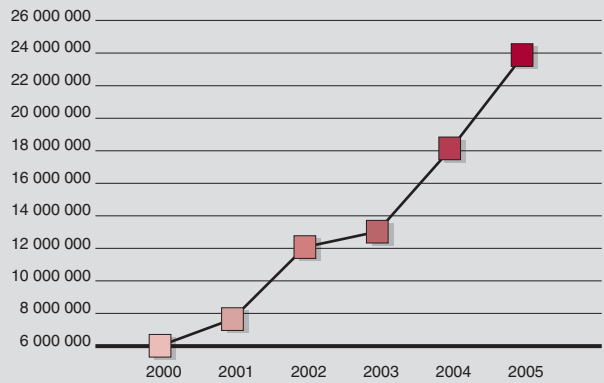


ПРИРОСТ АКТИВОВ ВТА (LVL)

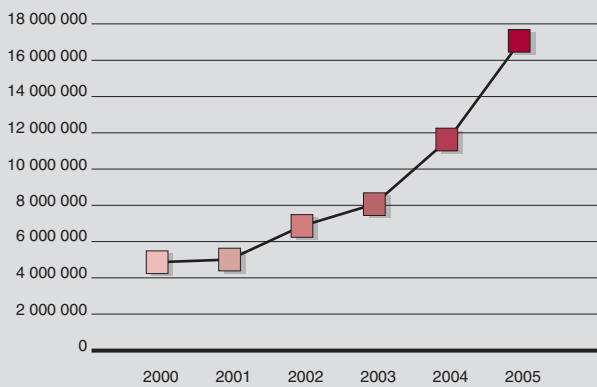




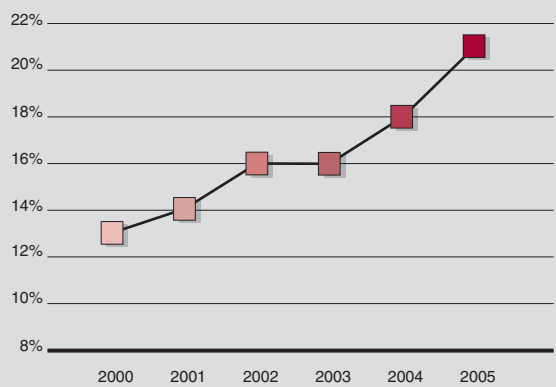
Подписанные премии, брутто (LVL)



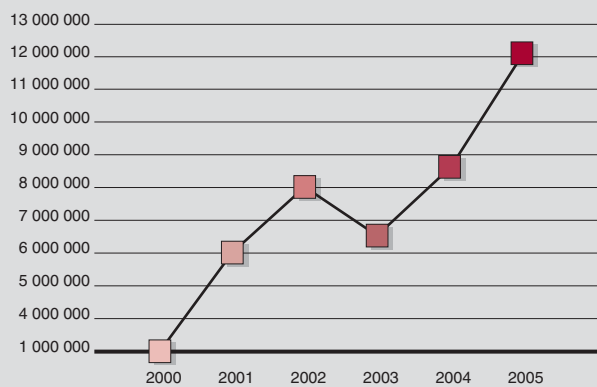
Подписанные премии, нетто (LVL)



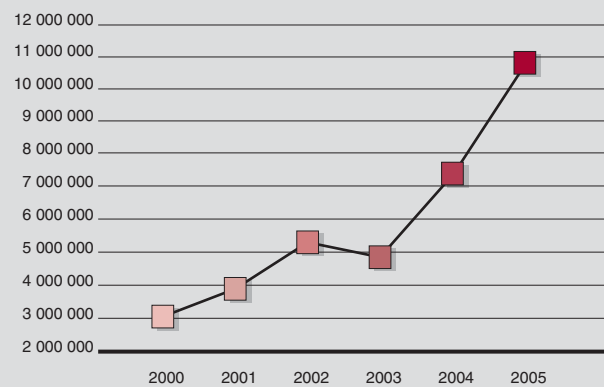
Технические резервы (LVL)



Доля рынка ВТА (%)

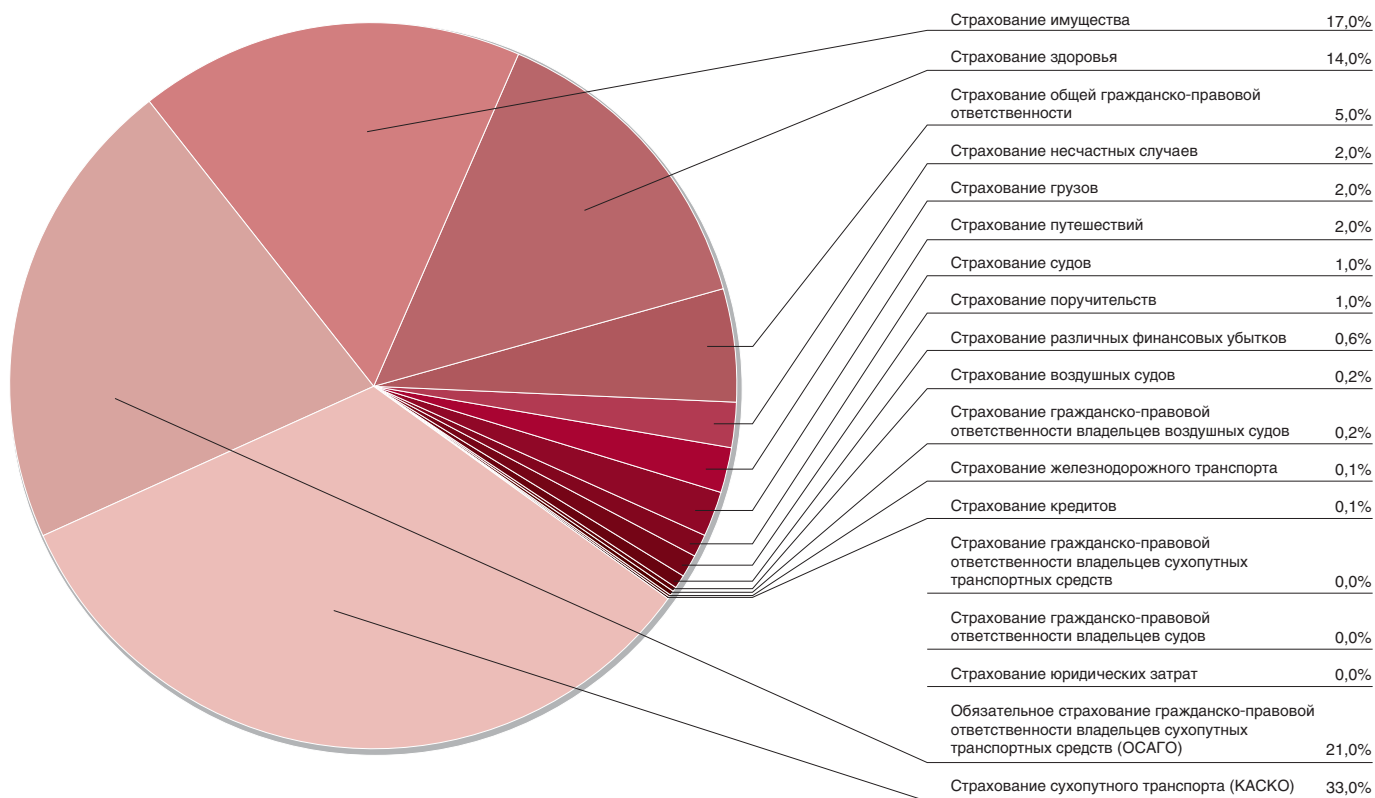


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

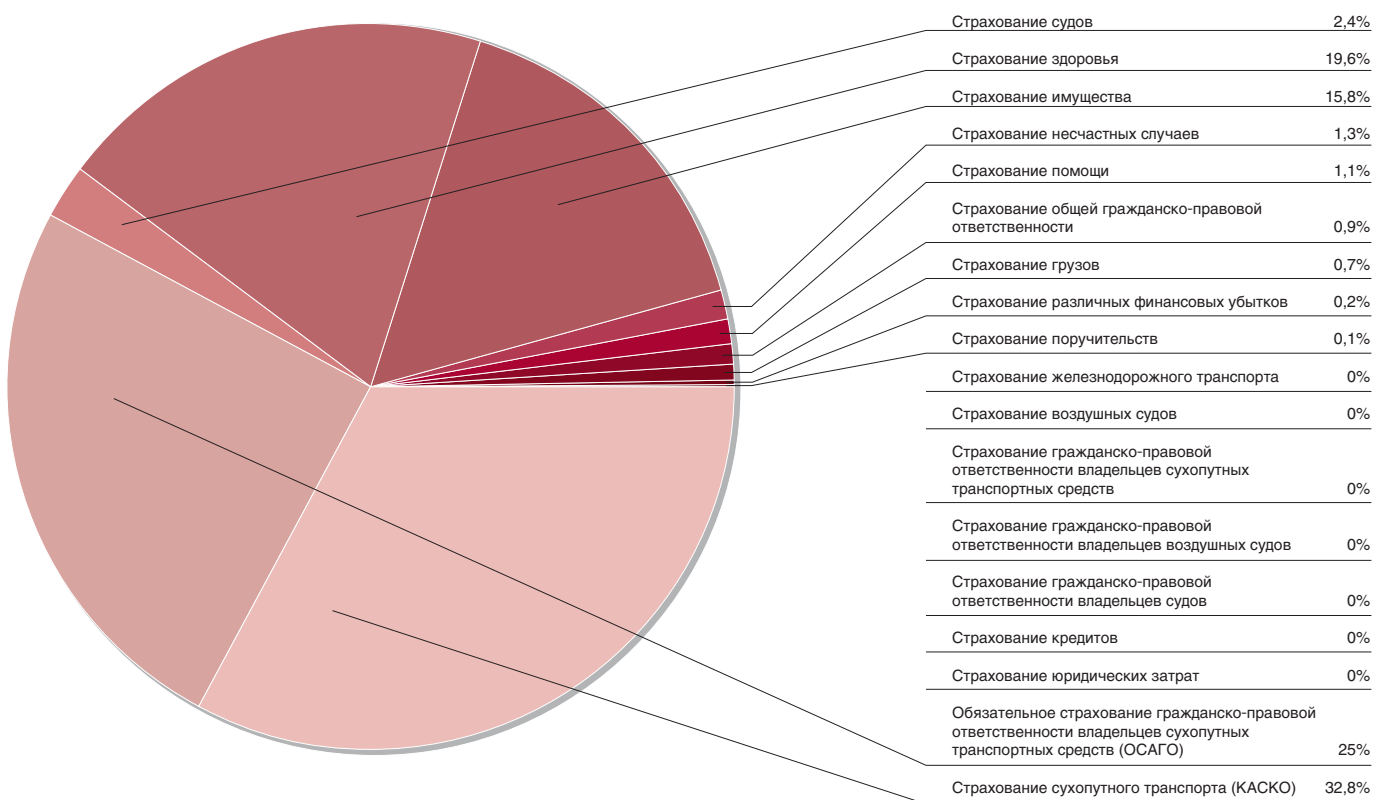


Выплаченные возмещения, нетто (LVL)

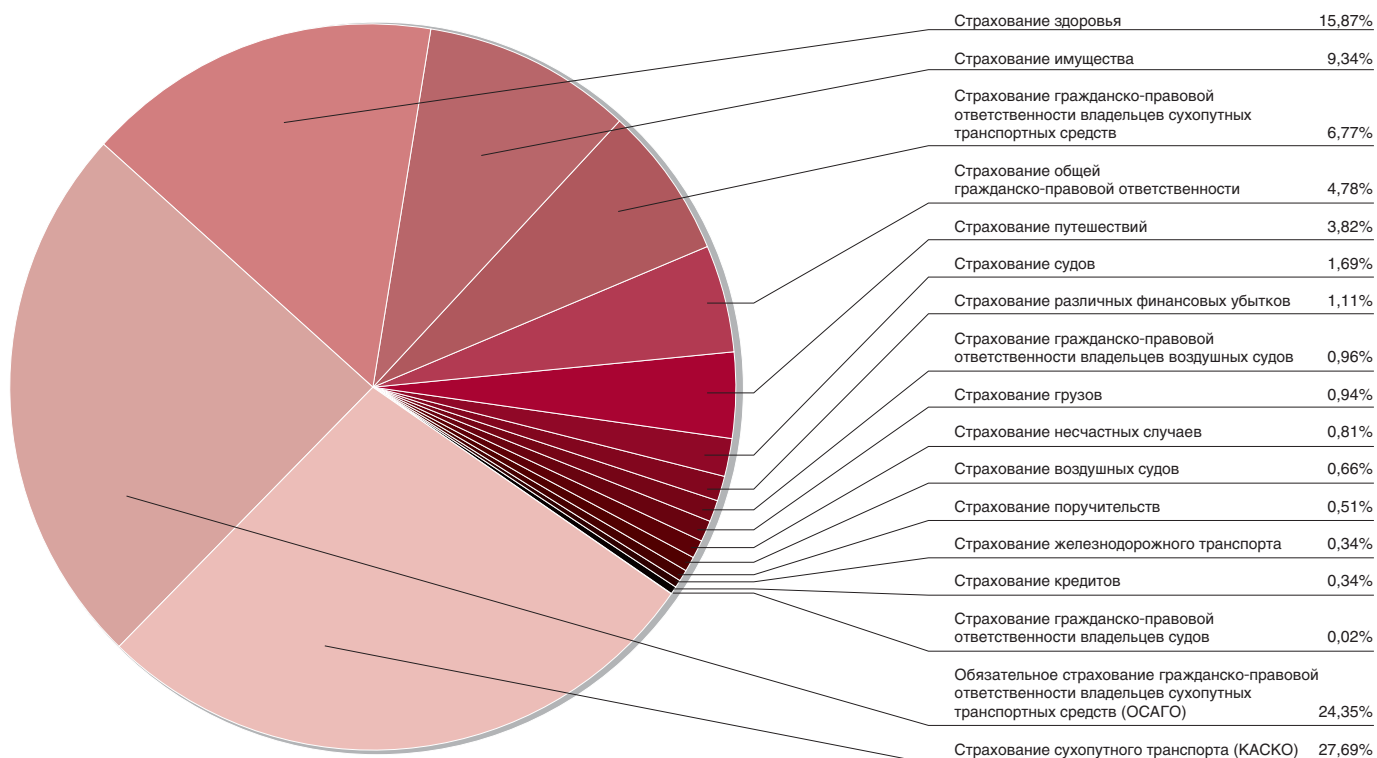
СТРУКТУРА ПОРТФЕЛЯ ПОДПИСАННЫХ ПРЕМИЙ ЛАТВИЙСКИХ ОБЩЕСТВ В РИСКОВОМ СТРАХОВАНИИ, БРУТТО (%)



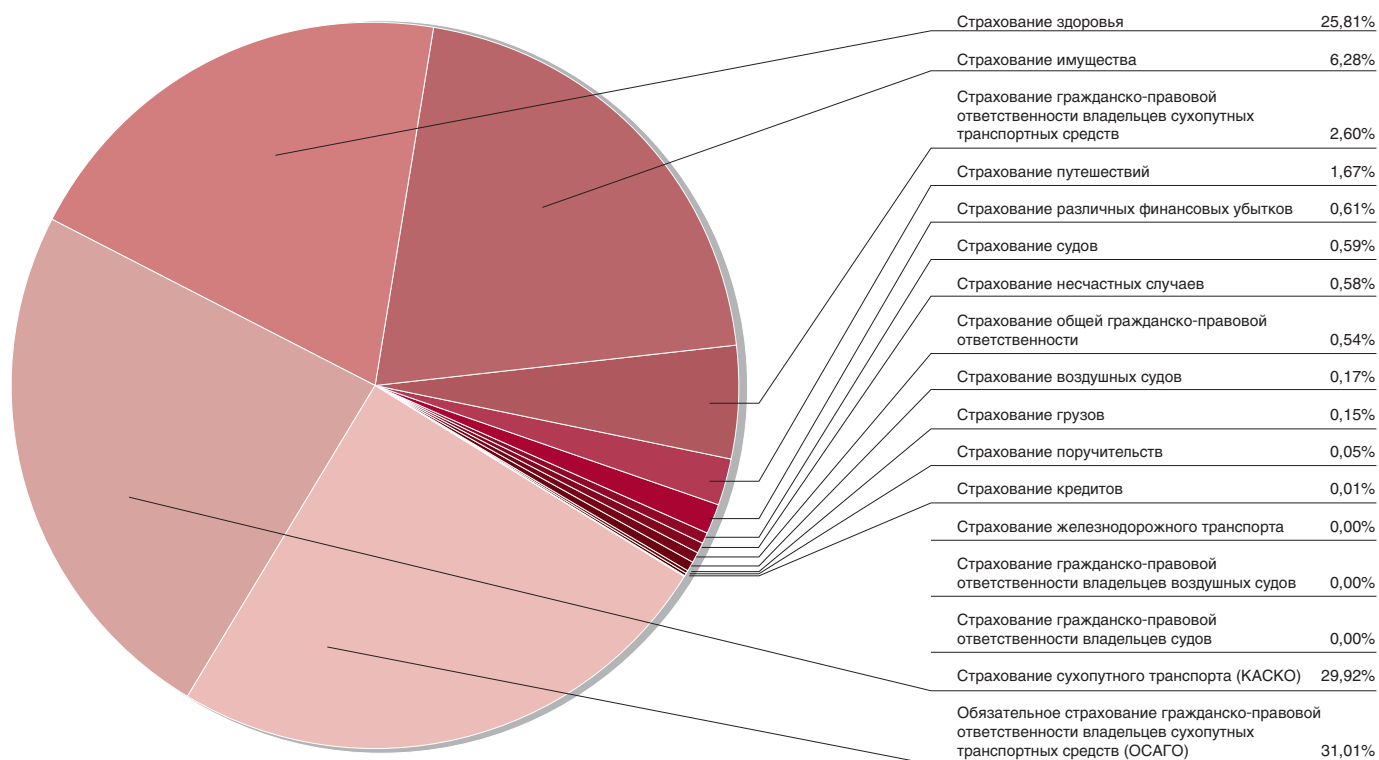
СТРУКТУРА ПОРТФЕЛЯ ВЫПЛАЧЕННЫХ ВОЗМЕЩЕНИЙ ЛАТВИЙСКИХ СТРАХОВЫХ ОБЩЕСТВ В РИСКОВОМ СТРАХОВАНИИ, БРУТТО (%)



ПОРТФЕЛЬ ПОДПИСАННЫХ ПРЕМИЙ ВТА, БРУТТО (%) 31.12.2005.



ПОРТФЕЛЬ ВЫПЛАЧЕННЫХ ПРЕМИЙ ВТА, БРУТТО (%) 31.12.2005.



ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ



2005



СТРАХОВАНИЕ АВТО КАСКО

АЛДИС ПРОКОФЬЕВС

Андеррайдер страховых рисков сухопутных транспортных средств ВТА

Оценив результаты 2005 года, можно с удовлетворением отметить, что портфель КАСКО страховой компании ВТА вырос на 56%. Этот темп намного превышает общий рыночный темп, так как рынок в этой сфере возрос только на 34%. Часть рынка ВТА по страхованию КАСКО в прошлом году достигла 17,4%. На данный момент компания ВТА владеет вторым по величине портфелем КАСКО в Латвии.

Одна из самых больших удач ВТА по страхованию КАСКО в 2005 году было создание нетипичного предложения – Страхование авто для дам.

Это специальный страховой продукт КАСКО для дам, в который входит привлекательное предложение для женщины – автоводителя – 50% скидка на обязательное страхование ОСАГО, в том числе и другие различные бонусы, например, бесплатная помощь эвакуатора. Этим страховым продуктом ВТА воспользовались уже тысячи женщин – автоводителей.

Также одно из самых значительных событий – создание автоСлужбы ВТА. ВТА стала первым страховщиком в Латвии, который предоставляет реальную помощь и поддержку своим клиентам прямо на месте происшествия.

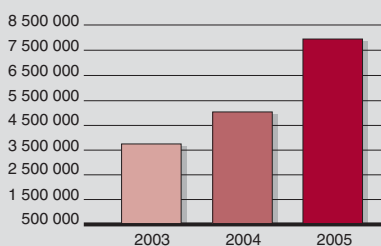
Также был создан круглосуточный информационный телефон 6121212, на который клиенты ВТА семь дней в неделю круглые сутки могут звонить и получать профессиональные консультации, как поступить, если они попали в дорожно–транспортное происшествие, как вызвать службу автопомощи или получить информацию об интересующем виде страхования.

Дополнительный спектр услуг делает КАСКО ВТА привлекательней и выделяет ВТА в ряду стандартных предложений других страховых компаний. Это особенно важно в условиях конкуренции на сегодняшнем рынке, так как при отсутствии дополнительных услуг выбор клиента был бы основан только на цене.

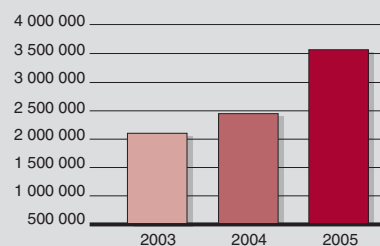
В этом году улучшение продукта КАСКО, а также снижение цен на упомянутый продукт стало общей тенденцией страховой сферы. Эти тенденции взаимосвязаны с данным видом страхования, в котором страховые общества работают с прибылью и оборот непрерывно растёт.

Рыночные прогнозы КАСКО позитивны – Латвия уже два года входит в число тех Европейских стран, в которых наблюдается самый большой прирост продаж новых автомобилей. Похожая тенденция прогнозируется и в следующем году. Уровень доходов жителей Латвии возрастает, и люди всё чаще используют возможность брать кредит или лизинг. В 2005 году ВТА стала эксклюзивным партнёром по сотрудничеству в вопросах КАСКО страхования многим Латвийским кредитным институциям (обществам), и продолжает развивать отношения и с другими компаниями.

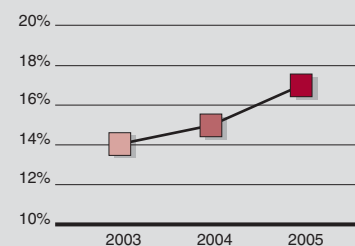
Цель ВТА – продолжать начатое направление деятельности, осуществляя политику, максимально направленную на нужды и желания клиентов, обеспечивая при этом качественный продукт за доступную и индивидуально просчитанную цену.



Подписанные премии, брутто (LVL)



Выплаченные возмещения, брутто (LVL)



Доля рынка ВТА (%)



ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА (ОСАГО)

Ивета Яхонтова

Директор Департамента страхования ОСАГО

После вступления Латвии в Европейский Союз, а также изменений, которые были внесены в продукт ОСАГО, страховой рынок ОСАГО в 2005 году продолжал динамично развиваться.

Оценивая результаты ВТА в 2005 году, надо сделать ударение на то, что прирост портфеля ОСАГО ВТА намного стремительней, чем общий рыночный прирост ОСАГО. Итак, портфель ВТА ОСАГО возрос на 8,5%, в то время как рыночный портфель ОСАГО увеличился меньше, чем на 1%.

И в 2005 году ВТА сохранила позиции лидера на рынке страхования ОСАГО, таким образом увеличивая рыночную часть в этой сфере страхования до 26,2%.

Разрабатывая и совершенствуя страховой продукт ОСАГО, ВТА всегда принимает во внимание нужды каждого автомобилиста. Таким образом, и в 2005 году цена страхового полиса ОСАГО была дифференциальной и приуроченной нуждам и интересам клиентов.

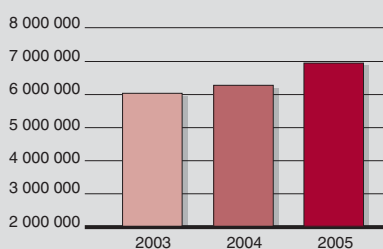
В 2005 году ВТА закончила переход торговой сети полисов на оперативный режим. Это дало клиентам возможность приобретать полисы в любом представительстве ВТА за максимально выгодную цену, а также пользоваться бонусами для постоянных клиентов ВТА. Этот шаг стал стабильной основой для удачного введения системы Бонус – Малус в начале 2006 года, которая дала возможность применить значительные скидки клиентам ВТА с позитивной историей езды.

В 2005 году особое внимание было обращено на развитие сервиса ВТА, чтобы заинтересовать клиента не только ценой на страхование ОСАГО, но и предложением широкого спектра услуг.

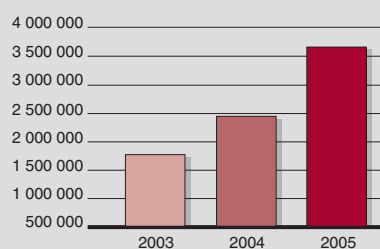
Уже несколько лет удачно работает услуга ВТА – ТелеПолис: приобретение страхового полиса по телефону. Эта услуга существенно экономит время клиента, а также делает удобнее приобретение необходимого полиса, не выходя из офиса или дома.

Широкий резонанс у клиентов ВТА в конце 2005 года имело введение новой услуги – автоСлужбы ВТА, которая в случае небольшой аварии помогает автоводителям безошибочно заполнить Согласованное извещение, оформляет документы для получения возмещения, а также помогает изучить ситуацию и определить необходимость вызова полиции на место происшествия.

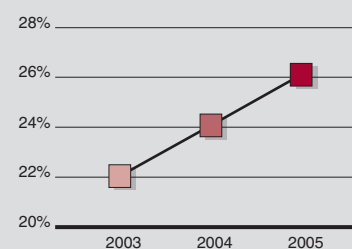
И в дальнейшем ВТА своим клиентам будет предлагать качественный, основанный на выгодных условиях продукт, ежегодно развивая вид страхования ОСАГО, а также увеличивая сеть филиалов по всей Латвии, чтобы каждый автоводитель быстро и просто смог приобрести страховой полис ОСАГО ВТА.



Подписанные премии, брутто (LVL)



Выплаченные возмещения, брутто (LVL)



Доля рынка ВТА (%)



СТРАХОВАНИЕ ЗДОРОВЬЯ

ИГОРЬ СТЕПАНОВ

Директор Департамента страхования здоровья ВТА

Увеличивающийся интерес к услугам страхования здоровья, а также спрос на эти услуги у населения способствовал росту рынка страхования здоровья и в 2005 году.

ВТА вот уже много лет один из лидеров рынка в этой сфере страхования, что является результатом накопленного опыта, а также стабильной командной работы и доверия клиентов и партнёров по сотрудничеству нашей компании.

Основываясь на данные статистики за 2005 год, прирост брутто – премий по сравнению с прошлым периодом составляет 30,4%, удельный вес портфеля страхования здоровья составляет 24%.

Из общей брутто – премии 37,3% составляют премии, полученные в филиалах компании.

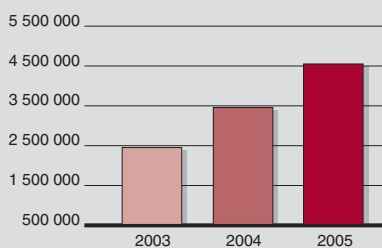
С брутто – премией в 4,5 миллионов, ВТА на рынке страхования здоровья занимает стабильное второе место.

ВТА регулярно совершенствует программы по страхованию здоровья, увеличивая спектр услуг и разрабатывая всё новые программы. Для удобства гарантирован хорошо организованный сервис и консультации профессиональных специалистов.

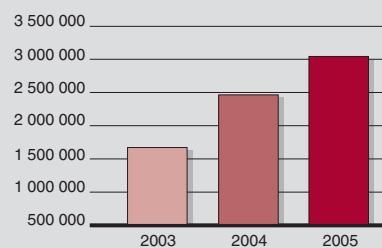
Предлагая предприятиям, государственным учреждениям и самоуправлениям продукты по страхованию здоровья, ВТА побуждает работодателей выбирать самые востребованные и оптимальные программы, и убеждает, что это удачный шаг для мотивации работников лучше работать, а также быть здоровыми и непрерывно заботиться о своём здоровье.

Большую роль в удачной работе ВТА на рынке страхования здоровья играет обширная сеть филиалов как в Риге, так и в центрах Латвийских регионов, где работают хорошо подготовленные профессиональные специалисты, в их числе и работники медицины.

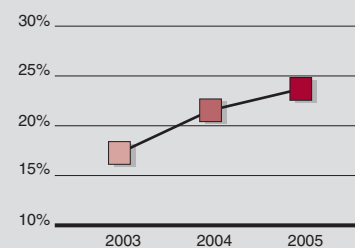
И в дальнейшем ВТА будет работать, чтобы способствовать распространению полисов по страхованию здоровья и страхованию здоровья населения. Также ежегодно планируется продолжать повышать квалификацию работников в сфере страхования здоровья, так как цель ВТА – обеспечить качественное предоставление услуг по уходу за здоровьем всем нашим клиентам.



Подписанные премии, брутто (LVL)



Выплаченные возмещения, брутто (LVL)



Доля рынка ВТА (%)



СТРАХОВАНИЕ ПОМОЩИ (СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ В ПУТЕШЕСТВИИ)

ЕКАТЕРИНА РАДЗИНСКАЯ

Директор Департамента личного страхования

В 2005 году ВТА снова заняла ведущее место на рынке страхования Латвии по подписанным премиям в страховании рисков в путешествии.

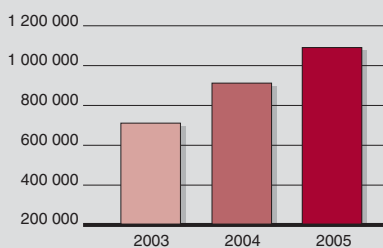
Этот факт, без сомнения, связан с верой клиентов в ВТА как в один из самых сильных страховщиков в Латвии. Гарантией чувству безопасности клиентов является наш опыт, а также отзывчивый персонал и стабильная командная работа. Круглосуточная служба помощи ВТА быстро и качественно предоставляет помощь попавшим в сложные ситуации зарубежом клиентам ВТА, организуя транспортировку клиентов домой, обеспечивая медицинскую помощь, предоставляя консультации, а также координируя работу партнеров ВТА в Турции, Египте и других странах. Постоянным клиентам ВТА уже известно, что, путешествуя в Турцию, Испанию, Египет, или отдыхая на лыжных курортах, им не требуется платить за предоставление услуг неотложной медицинской помощи. Заботясь об удобствах своих клиентов, за оказание им помощи ВТА со своими зарубежными партнерами рассчитывается напрямую.

ВТА постоянно работает, чтобы развивать и увеличивать спектр своих страховых услуг. И в 2005 году своим клиентам ВТА предложила еще больший выбор программ страхования – начиная с программы, предлагающей оплату только медицинских расходов находящихся за рубежом клиентов, и заканчивая VIP программой, покрывающей 16 страховых рисков, в том числе задержку рейса, страхование нестыковки авиарейсов, а также оплату расходов медицинской помощи по возвращении в Латвию, что на данный момент не предоставляет ни один латвийский страховщик.

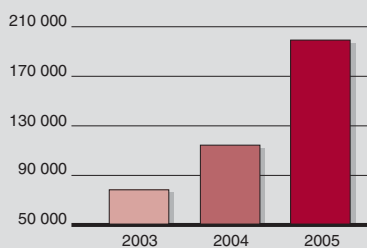
Сейчас ВТА предлагает новую программу для клиентов, которые пользуются авиатранспортом – Оптимальная+. Эта страховая программа покрывает издержки при задержке и потере багажа, а также риски, связанные с перелетами и проблемами при их задержках.

В 2005 году ВТА произвела самую большую выплату за всю историю страхования помощи в Латвии – Ls 22 742 на лечение застрахованного и его эвакуацию из Грузии в Латвию в результате инсульта.

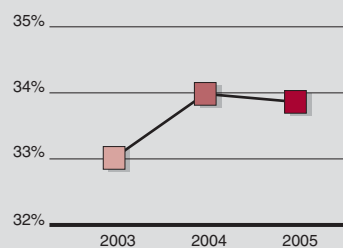
И в дальнейшем ВТА будет продолжать работать, чтобы обеспечить широкий спектр страховых программ, учитывая желания и потребности клиентов.



Подписанные премии, брутто (LVL)



Выплаченные возмещения, брутто (LVL)



Доля рынка ВТА (%)



СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВЕННЫХ РИСКОВ

РИТВАРС ХЕНИНШ

Андеррайтер имущественных рисков ВТА

Несмотря на жесткую конкуренцию, 2005 год в страховании имущественных рисков был прибыльным. Страхование имущественных рисков обеспечило прирост брутто – премий на 80%.

Одной из самых масштабных сделок в 2005 году стал договор на страхование Южного моста. Право на страхование моста было получено в результате конкурса, и это самый большой полис страхования строительных рисков за всю историю существования ВТА. Эта сделка наглядно подтверждает стабильные позиции ВТА в секторе страхования больших инженерно – технических рисков.

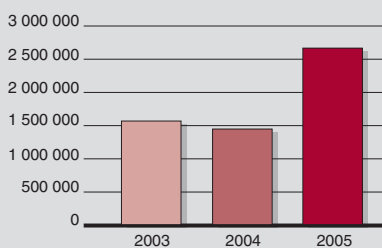
Также в 2005 году было интенсивно продолжено успешное сотрудничество с кредитными учреждениями, которые распространяют полисы частной собственности в оперативном режиме. Этот канал продаж быстро растет, и в 2006 году его развитие является одним из преимущественных вопросов в страховании имущества.

В 2005 году в страховании имущества были реализованы также различные акции и рекламные кампании, разработаны особые и мотивирующие предложения для потребителей. Надо признать, что в секторе страхования частной собственности большая часть клиентов страхует своё имущество потому, что это является обязательным требованием для получения ипотечного кредита, поэтому всё еще актуально искать способы обращаться к потребителю и мотивировать его приобрести страховой полис также по добровольному решению.

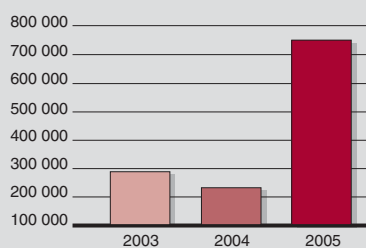
Одним из наиболее убедительных аргументов, почему необходимо страховать имущество, для наших клиентов и общества в целом стал шторм «Эрвин», произошедший в январе 2005 года, после которого ВТА только в виде страхования имущества выплатила возмещений больше, чем на 300 000 латов. К тому же оперативная работа ВТА по администрированию выплат уверенно доказала, что компания может в короткое время быстро реагировать на большое количество страховых случаев, во всем совершенстве удовлетворяя потребности клиентов.

Надо полагать, что также, как и почти во всех традиционных видах страхования, конкуренция на рынке становится всё напряженней. Однако эта конкуренция является не угрозой, а стимулом роста. Учитывая серьезную конкуренцию, ВТА постоянно расширяет портфель страхования и цену, обращая все большее внимание на вклад самих клиентов в безопасность своего предприятия.

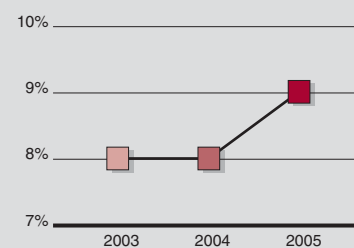
В 2006 году ВТА планирует расширить и разнообразить спектр продуктов. Приоритетом ВТА будет высокое качество услуг и конкурентноспособная цена.



Подписанные премии, брутто (LVL)

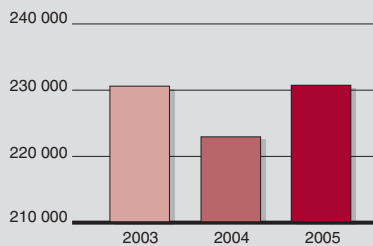


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

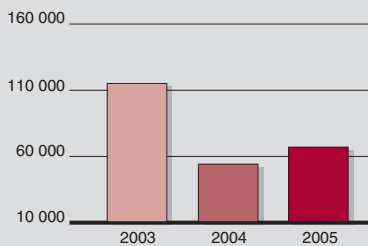


Доля рынка ВТА (%)

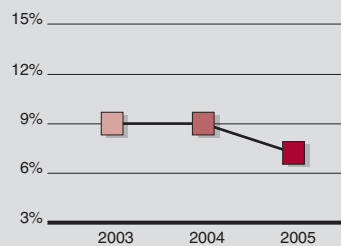
СТРАХОВАНИЕ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

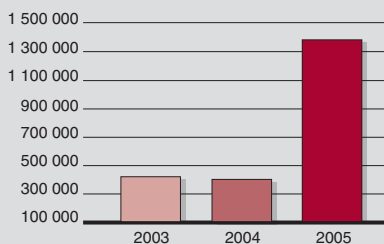


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

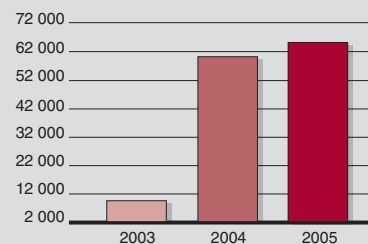


Доля рынка ВТА (%)

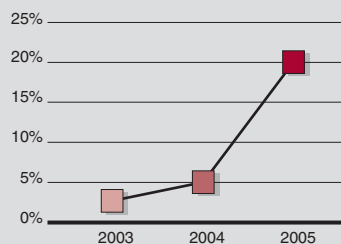
СТРАХОВАНИЕ ОБЩЕЙ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Подписанные премии, брутто (LVL)

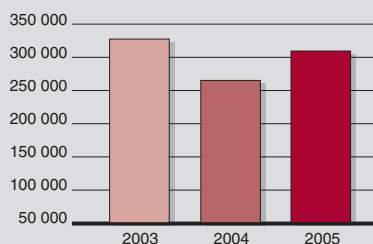


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

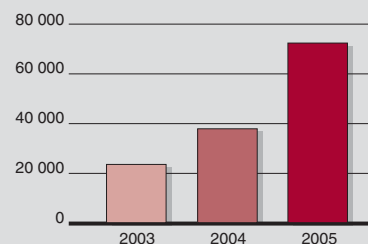


Доля рынка ВТА (%)

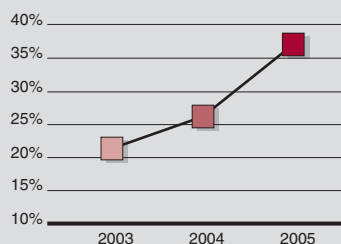
СТРАХОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФИНАНСОВЫХ УБЫТКОВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

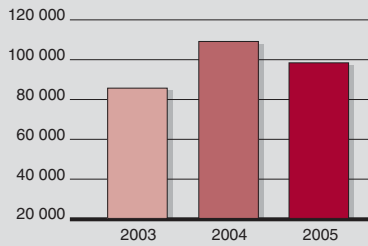


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

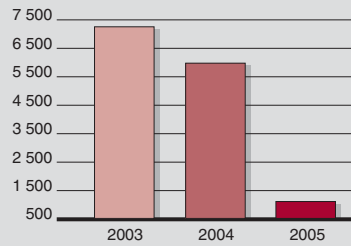


Доля рынка ВТА (%)

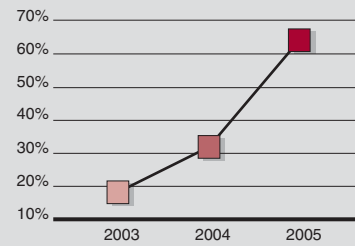
СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТОВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

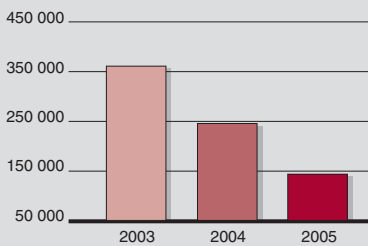


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

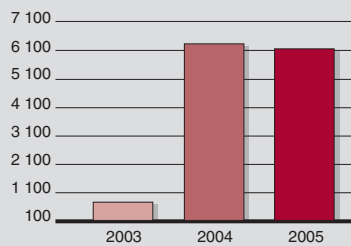


Доля рынка ВТА (%)

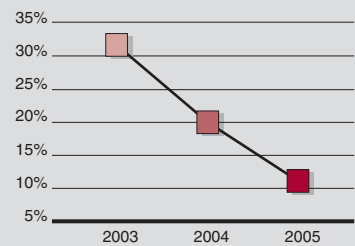
СТРАХОВАНИЕ ПОРУЧИТЕЛЬСТВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

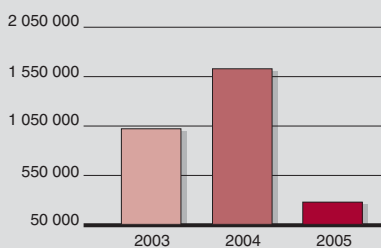


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

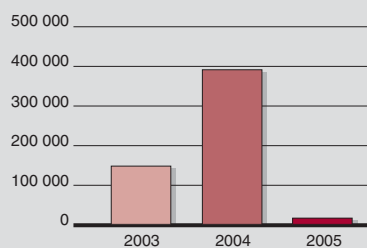


Доля рынка ВТА (%)

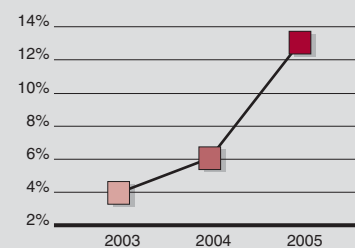
СТРАХОВАНИЕ ГРУЗОВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

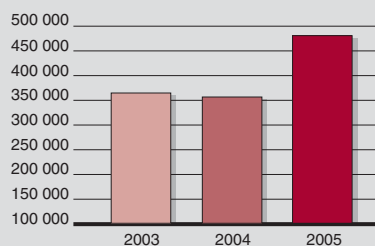


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

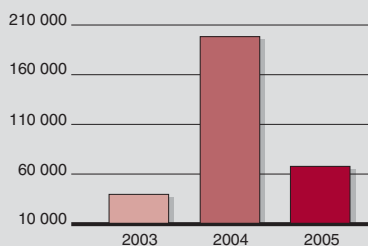


Доля рынка ВТА (%)

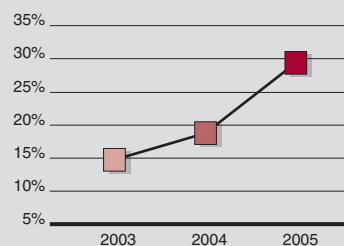
СТРАХОВАНИЕ СУДОВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

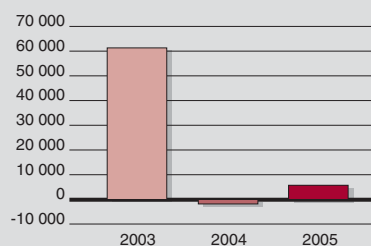


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

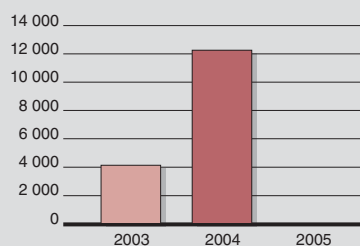


Доля рынка ВТА (%)

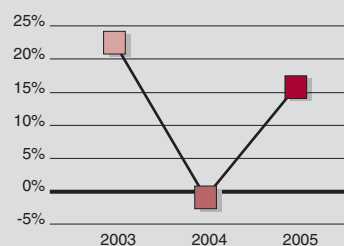
СТРАХОВАНИЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СУДОВЛАДЕЛЬЦЕВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

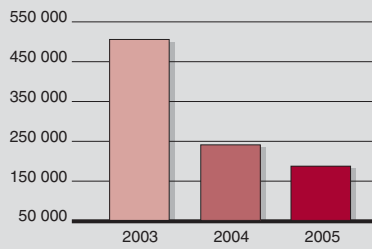


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)



Доля рынка ВТА (%)

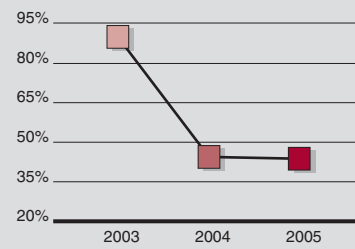
СТРАХОВАНИЕ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ



Подписанные премии, брутто (LVL)

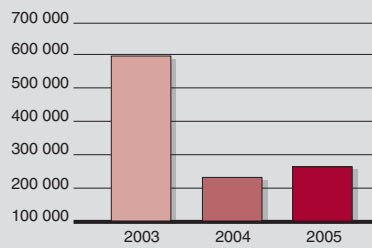


Выплаченные возмещения, брутто (LVL)

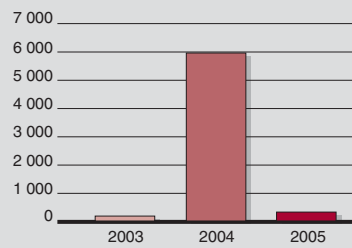


Доля рынка ВТА (%)

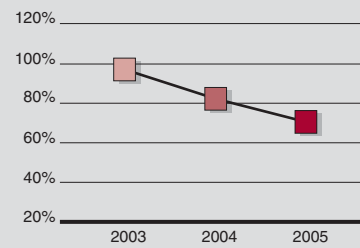
СТРАХОВАНИЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ



Подписанные премии, брутто (LVL)



Выплаченные возмещения, брутто (LVL)



Доля рынка ВТА (%)

ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ



2005

БАЛАНС НА 31.12.2005

| АКТИВЫ (LVL) | 2005 | 2004 |
|---|-------------------|-------------------|
| ПОДПИСАННЫЙ, НО НЕ УПЛАЧЕННЫЙ ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ | – | 291 102 |
| НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ | 30 818 | 42 016 |
| ВЛОЖЕНИЯ | 19 241 197 | 15 543 893 |
| Земельные участки и здания | 1 970 812 | 1 823 321 |
| Вложения в дочерние предприятия: | 1 017 031 | 798 583 |
| Доли основного капитала | 1 017 031 | 697 983 |
| Долговые ценные бумаги и займы | – | 100 600 |
| Прочие финансовые вложения: | 16 253 354 | 12 921 989 |
| Акции и прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом | 774 781 | 903 530 |
| Долговые ценные бумаги и прочие ценные бумаги с фиксированным доходом | 7 567 210 | 7 494 881 |
| Участие в паевых инвестиционных фондах | 35 977 | – |
| Обеспеченные ипотекой займы | 2 472 456 | 1 615 963 |
| Прочие займы | 1 403 852 | 904 278 |
| Срочные вклады в кредитных учреждениях | 3 959 557 | 1 940 119 |
| Прочие вложения | 39 521 | 63 218 |
| ДЕБИТОРЫ | 5 383 354 | 3 262 273 |
| Дебиторы в операциях прямого страхования | 3 940 176 | 2 807 043 |
| Собственники полисов | 2 967 128 | 2 038 627 |
| Посредники | 973 048 | 768 416 |
| Дебиторы в операциях с перестраховщиками | 78 827 | 31 827 |
| Прочие дебиторы | 1 364 351 | 423 403 |
| ПРОЧИЕ АКТИВЫ | 907 348 | 721 404 |
| Материальные активы | 380 546 | 261 916 |
| Денежные средства в кассе и требования до востребования к кредитным учреждениям | 526 802 | 459 488 |
| Денежные средства в кассе | 92 276 | 26 561 |
| Расчетные счета в кредитных учреждениях | 434 526 | 432 927 |
| НАКОПЛЕННЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПОСЛЕДУЮЩИХ ПЕРИОДОВ | 1 309 316 | 902 580 |
| Накопленные проценты и аренда | 184 724 | 122 991 |
| Отложенные расходы на привлечение клиентов | 1 072 938 | 751 735 |
| Прочие накопленные доходы и расходы последующих периодов | 51 654 | 27 854 |
| АКТИВЫ, ОБЩАЯ СУММА | 26 872 033 | 20 763 268 |

БАЛАНС НА 31.12.2005

| ПАССИВЫ (LVL) | 2005 | 2004 |
|--|-------------------|-------------------|
| КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ | 5 736 720 | 4 561 301 |
| Подписанный основной капитал | 3 300 000 | 2 500 000 |
| Наценка эмиссии акций | 730 003 | 627 603 |
| Резервы переоценки | 151 765 | 177 080 |
| Резервный капитал и прочие резервы: | 698 895 | 317 390 |
| Нераспределённая прибыль: | 856 057 | 939 228 |
| Нераспределённая прибыль предыдущих лет | 237 723 | 301 743 |
| Нераспределённая прибыль отчётного года | 618 334 | 637 485 |
| СУБОРДИНИРОВАННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА | 428 480 | 150 970 |
| ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕЗЕРВЫ | 17 014 976 | 11 632 197 |
| Технические резервы незаработанных премий | 10 823 126 | 7 066 650 |
| Сумма, брутто | 12 289 133 | 7 803 099 |
| Доля перестраховщика | (1 466 007) | (736 449) |
| Технические резервы отложенных требований возмещений | 5 128 382 | 3 442 743 |
| Сумма, брутто | 7 950 422 | 4 389 808 |
| Доля перестраховщика | (2 822 040) | (947 065) |
| Технические резервы предупредительных мероприятий | 383 468 | 442 804 |
| Прочие технические резервы | 680 000 | 680 000 |
| НАКОПЛЕНИЯ | 275 435 | 206 151 |
| Накопления для отложенного налога | 76 247 | 120 432 |
| Прочие накопления | 199 188 | 85 719 |
| ДЕПОЗИТЫ ПЕРЕСТРАХОВЩИКОВ | - | - |
| КРЕДИТОРЫ | 3 222 065 | 4 114 374 |
| Кредиторы от операций прямого страхования: | 827 778 | 912 762 |
| Собственники полисов | 424 001 | 401 035 |
| Посредники | 403 777 | 511 727 |
| Кредиторы в операциях перестрахования | 1 662 334 | 1 173 904 |
| Займы в кредитных учреждениях | - | 1 376 940 |
| Налоги и платежи социального обеспечения | 161 472 | 106 939 |
| Прочие кредиторы | 570 481 | 543 829 |
| НАКОПЛЕННЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПОСЛЕДУЮЩИХ ПЕРИОДОВ | 194 357 | 98 275 |
| ПАССИВЫ, ОБЩАЯ СУММА | 26 872 033 | 20 763 268 |



Гинтс Дандзбергс
Председатель Правления



Александрс Римарс
Председатель Совета



Агрис Дамбениекс
Член Правления

20 апреля 2006 года

РАСЧЕТ ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКОВ


| ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ (LVL) | 2005 | 2004 |
|--|---------------------|--------------------|
| ЗАРАБОТАННЫЕ ПРЕМИИ | 20 216 452 | 16 251 488 |
| Премии, брутто | 28 460 382 | 21 569 088 |
| Подписанные премии, брутто | 29 085 757 | 22 144 569 |
| Обязательные отчисления обязательного страхования гражданско–правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств (ОСАГО) | (625 375) | (575 481) |
| Доля перестраховщика | (4 487 454) | (3 537 793) |
| Подписанные премии, нетто | 23 972 928 | 18 031 295 |
| Изменения в технических резервах незаработанных премий | | |
| Технические резервы незаработанных премий, брутто | (4 486 034) | (804 183) |
| Доля перестраховщика | 729 558 | (975 624) |
| Изменения в технических резервах незаработанных премий, нетто | (3 756 476) | (1 779 807) |
| ПЕРЕНЕСЕННАЯ ЧАСТЬ ДОХОДОВ ОТ ВЛОЖЕНИЙ ИЗ НЕТЕХНИЧЕСКОГО РЕЗУЛЬТАТА | 876 020 | 328 194 |
| ПРОЧИЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ДОХОДЫ | 45 757 | 176 207 |
| ПРИНЯТЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ВОЗМЕЩЕНИЯМ, НЕТТО | (12 349 095) | (8 321 992) |
| Возмещения, брутто | (11 863 656) | (8 671 552) |
| Выплаченные возмещения | (12 041 037) | (8 658 436) |
| Расходы для урегулирования страховых возмещений | (530 847) | (430 100) |
| Восстановленные потери | 708 228 | 416 984 |
| Доля перестраховщика | 1 200 200 | 1 333 985 |
| Выплаченные страховые возмещения, нетто | (10 663 456) | (7 337 567) |
| Изменения в технических резервах отложенных требований страховых возмещений | | |
| Технические резервы отложенных требований страховых возмещений, брутто | (3 560 614) | (1 076 486) |
| Доля перестраховщика | 1 874 975 | 92 061 |
| Изменения в технических резервах отложенных требований страховых возмещений, нетто | (1 685 639) | (984 425) |
| ИЗМЕНЕНИЯ ДРУГИХ ТЕХНИЧЕСКИХ РЕЗЕРВОВ | – | (150 000) |
| ГРАТИФИКАЦИИ, НЕТТО | (15 588) | (5 985) |
| РАСХОДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, НЕТТО | (7 208 521) | (6 382 315) |
| Расходы на привлечение клиентов | (2 741 820) | (3 210 902) |
| Изменения в отложенных расходах на привлечение клиентов | 321 203 | (417 238) |
| Административные расходы | (5 095 409) | (3 650 419) |
| Комиссионные за перестрахование и участие в прибыли | 394 156 | 711 085 |
| Изменения в незаработанных комиссионных за перестрахование | (86 651) | 185 159 |
| ПРОЧИЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ РАСХОДЫ | (987 178) | (978 840) |
| ИЗМЕНЕНИЯ В ТЕХНИЧЕСКИХ РЕЗЕРВАХ ПРЕДУПРЕДИТЕЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ | 59 333 | (204 804) |
| ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ НЕЖИЗНЕННОГО СТРАХОВАНИЯ | 637 180 | 711 953 |


РАСЧЕТ ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКОВ


| ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ (LVL) | Страхование здоровья | ОСАГО | Страхование сухопутных транспортных средств | Остальные | Итого |
|---|----------------------|--------------------|---|--------------------|---------------------|
| ЗАРАБОТАННЫЕ ПРЕМИИ | 4 238 419 | 6 272 233 | 5 161 108 | 4 544 692 | 20 216 452 |
| Премии, брутто | 4 517 174 | 6 930 436 | 7 879 798 | 9 132 974 | 28 460 382 |
| Подписанные премии, брутто | 4 517 174 | 7 555 811 | 7 879 798 | 9 132 974 | 29 085 757 |
| Обязательные платежи обязательного страхования гражданско – правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств | – | (625 375) | – | – | (625 375) |
| Доля перестраховщика | – | (329 230) | (1 018 447) | (3 139 777) | (4 487 454) |
| Подписанные премии, нетто | 4 517 174 | 6 601 206 | 6 861 351 | 5 993 197 | 23 972 928 |
| Изменения в технических резервах незаработанных премий | | | | | |
| Технические резервы незаработанных премий, брутто | (278 755) | (233 124) | (1 687 457) | (2 286 698) | (4 486 034) |
| Доля перестраховщика | – | (95 849) | (12 786) | 838 193 | 729 558 |
| Изменения в технических резервах незаработанных премий, нетто | (278 755) | (328 973) | (1 700 243) | (1 448 505) | (3 756 476) |
| ПЕРЕНЕСЕННАЯ ЧАСТЬ ДОХОДОВ ОТ ВЛОЖЕНИЙ ИЗ НЕТЕХНИЧЕСКОГО РЕЗУЛЬТАТА | 183 659 | 271 789 | 223 642 | 196 930 | 876 020 |
| ПРОЧИЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ДОХОДЫ | (2 562) | (3 177) | 6 163 | 45 333 | 45 757 |
| ПРИНЯТЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ВОЗМЕЩЕНИЯМ НЕТТО | (2 951 696) | (4 049 910) | (3 061 220) | (2 286 269) | (12 349 095) |
| Возмещения, брутто | (3 062 379) | (3 679 433) | (3 549 220) | (1 572 624) | (11 863 656) |
| Выплаченные возмещения | (3 067 729) | (3 607 369) | (3 795 832) | (1 570 107) | (12 041 037) |
| Расходы для урегулирования страховых возмещений | (945) | (256 944) | (248 174) | (24 784) | (530 847) |
| Восстановленные потери | 6 295 | 184 880 | 494 786 | 22 267 | 708 228 |
| Доля перестраховщика | – | 26 717 | 1 051 341 | 122 142 | 1 200 200 |
| Выплаченные страховые возмещения, нетто | (3 062 379) | (3 652 716) | (2 497 879) | (1 450 482) | (10 663 456) |
| Изменения в технических резервах отложенных требований страховых возмещений | | | | | |
| Технические резервы отложенных требований страховых возмещений, брутто | 110 683 | (372 020) | (571 086) | (2 728 191) | (3 560 614) |
| Доля перестраховщика | – | (25 174) | 7 745 | 1 892 404 | 1 874 975 |
| Изменения в технических резервах отложенных требований страховых возмещений, нетто | 110 683 | (397 194) | (563 341) | (835 787) | (1 685 639) |
| ИЗМЕНЕНИЯ ДРУГИХ ТЕХНИЧЕСКИХ РЕЗЕРВОВ | – | – | – | – | – |
| ГРАТИФИКАЦИИ, НЕТТО | (175) | – | – | (15 413) | (15 588) |
| РАСХОДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, НЕТТО | (1 006 558) | (2 214 873) | (1 894 317) | (2 092 773) | (7 208 521) |
| Расходы на привлечение клиентов | (266 642) | (689 725) | (809 768) | (975 685) | (2 741 820) |
| Изменения в отложенных расходах на привлечение клиентов | (17 007) | 9 116 | 227 977 | 101 117 | 321 203 |
| Административные расходы | (722 909) | (1 534 297) | (1 312 421) | (1 525 782) | (5 095 409) |
| Комиссионные за перестрахование и участие в прибыли | – | 33 | (105) | 394 228 | 394 156 |
| Изменения в незаработанных комиссионных перестрахования | – | – | – | (86 651) | (86 651) |
| ПРОЧИЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ РАСХОДЫ | (27 539) | (118 033) | (124 891) | (716 715) | (987 178) |
| ИЗМЕНЕНИЯ В ТЕХНИЧЕСКИХ РЕЗЕРВАХ ПРЕДУПРЕДИТЕЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ | – | – | – | 59 333 | 59 333 |
| ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ НЕЖИЗНЕННОГО СТРАХОВАНИЯ | 433 548 | 158 029 | 310 485 | (264 882) | 637 180 |

РАСЧЕТ ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКОВ

| НЕТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ (LVL) | 2005 | 2004 |
|---|------------------|------------------|
| ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ НЕЖИЗНЕННОГО СТРАХОВАНИЯ | 637 180 | 711 953 |
| ДОХОДЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 1 348 191 | 670 124 |
| Доходы от земельных участков и зданий | 500 | 750 |
| Доходы от прочих вложений | 746 823 | 575 805 |
| Доходы от переоценки вложений | 451 555 | 93 569 |
| Доходы от реализации вложений | 149 313 | – |
| РАСХОДЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | (176 814) | (212 481) |
| Расходы на управление вложениями, включая уплаченные проценты | (139 821) | (110 796) |
| Убытки от переоценки вложений | – | (101 685) |
| Убытки от реализации вложений | (36 993) | – |
| ПЕРЕНЕСЕННАЯ ЧАСТЬ ДОХОДА ОТ ВЛОЖЕНИЙ НА ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ | (876 020) | (328 194) |
| ПРОЧИЕ ДОХОДЫ | 105 949 | 11 229 |
| ПРОЧИЕ РАСХОДЫ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕОЦЕНКУ | (249 888) | (75 034) |
| ПРИБЫЛЬ ДО УПЛАТЫ НАЛОГОВ | 788 598 | 777 597 |
| Налог на недвижимость | (29 246) | (28 635) |
| Подоходный налог с предприятия | (141 018) | (111 477) |
| ПРИБЫЛЬ, НЕТТО | 618 334 | 637 485 |


Гинтс Дандзбергс
Председатель Правления


Александрс Римарс
Председатель Совета


Агрис Дамбениекс
Член Правления

20 апреля 2006 года

ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНОМ ПОТОКЕ

| ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНОМ ПОТОКЕ (LVL) | 2005 | 2004 |
|---|--------------------|--------------------|
| ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ОТ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, НЕТТО | 5 019 330 | 2 716 962 |
| Полученные премии прямого страхования, брутто | 24 144 037 | 20 129 986 |
| Выплаченные страховые возмещения прямого страхования | (11 780 942) | (8 486 878) |
| Полученные премии совместного страхования | 82 668 | 78 787 |
| Полученные от перестраховщиков средства | 239 572 | 494 065 |
| Плата перестраховщикам | (2 299 124) | (3 110 639) |
| Премии за принятое перестрахование | 2 080 004 | 1 987 452 |
| Плата за принятое перестрахование | (105 376) | (477 638) |
| Заплаченный подоходный налог | (141 958) | (85 959) |
| Обязательные платежи | (849 885) | (711 175) |
| Прочие полученные деньги | 534 075 | 233 218 |
| Прочие выплаченные деньги | (6 883 741) | (7 334 257) |
| ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, НЕТТО | (3 723 750) | (3 820 651) |
| Закупка инвестиций: | (71 587 732) | (55 357 563) |
| Земельные участки и здания | – | (42 569) |
| Дочерние и ассоциированные предприятия | (663 441) | (100 600) |
| Акции и прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом | (7 144 978) | (1 346 968) |
| Долговые ценные бумаги и прочие ценные бумаги с фиксированным доходом | (4 410 298) | (3 655 497) |
| Участие в паевых инвестиционных фондах | (29 055) | – |
| Обеспеченные ипотекой займы | (3 735 075) | (1 991 475) |
| Прочие займы | (3 690 211) | (1 740 562) |
| Срочные вклады в кредитных учреждениях | (51 914 674) | (46 479 892) |
| Продажа инвестиций: | 67 104 186 | 51 009 110 |
| Акции и прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом | 7 183 061 | 580 396 |
| Долговые ценные бумаги и прочие ценные бумаги с фиксированным доходом | 3 904 043 | 1 660 001 |
| Обеспеченные ипотекой займы | 2 807 900 | 857 119 |
| Прочие займы | 3 270 366 | 1 585 264 |
| Срочные вклады в кредитных учреждениях | 49 938 816 | 46 322 200 |
| Прочие вложения | – | 4 130 |
| Доходы от инвестиций: | 886 487 | 560 021 |
| Земельные участки и здания | 500 | – |
| Акции и прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом | 191 227 | – |
| Долговые ценные бумаги и прочие ценные бумаги с фиксированным доходом | 407 689 | 360 371 |
| Обеспеченные ипотекой займы | 83 186 | 58 741 |
| Прочие займы | 132 547 | 65 002 |
| Срочные вклады в кредитных учреждениях | 66 998 | 74 750 |
| Прочие вложения | 4 340 | 1 157 |
| Прочие полученные денежные средства | – | 1 258 |
| Прочие потраченные денежные средства | (126 691) | (33 477) |

ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНОМ ПОТОКЕ

| ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНОМ ПОТОКЕ (LVL) | 2005 | 2004 |
|--|------------------|------------------|
| ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ОТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ФИНАНСИРОВАНИЮ, НЕТТО | (293 579) | 550 687 |
| Доходы от эмиссии акций | 949 175 | 548 020 |
| Субординированные обязательства | 374 000 | – |
| Выплаченные дивиденды | (174 127) | (191 307) |
| Прочие полученные денежные средства | 29 659 747 | 14 833 108 |
| Прочие потраченные денежные средства | (31 102 374) | (14 639 134) |
| ПРИРОСТ/УМЕНЬШЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ИХ ЭКВИВАЛЕНТОВ, НЕТТО | 1 002 001 | (553 002) |
| ПРИРОСТ/УМЕНЬШЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ИХ ЭКВИВАЛЕНТОВ ИЗ-ЗА КОЛЕБАНИЙ КУРСА | 28 038 | 5 712 |
| ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ДЕНЕЖНЫЕ ЭКВИВАЛЕНТЫ В НАЧАЛЕ ОТЧЁТНОГО ГОДА | 1 069 908 | 1 617 198 |
| ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ДЕНЕЖНЫЕ ЭКВИВАЛЕНТЫ В КОНЦЕ ОТЧЁТНОГО ГОДА | 2 099 947 | 1 069 908 |



Гинтс Дандзбергс
Председатель Правления



Александрс Римарс
Председатель Совета





Агрис Дамбениекс
Член Правления


20 апреля 2006 года

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА И РЕЗЕРВОВ ЗА 2005 ГОД

| | Основной капитал LVL | Наценка эмиссии акций LVL | Резервы переоценки LVL | Резервный капитал и прочие резервы LVL | Нераспределённая прибыль предыдущих лет | Нераспределённая прибыль отчётного года | Капитал и резервы, итого LVL |
|--|-------------------------|------------------------------|---------------------------|---|---|---|---------------------------------|
| 31.12.2003, КАК УКАЗАНО ВЫШЕ | 1 600 000 | 219 004 | 196 294 | 295 562 | – | 217 028 | 2 527 888 |
| Изменения политики бухгалтерии | – | – | – | – | 126 112 | 175 631 | 301 743 |
| Эффект отложенного налога на долгосрочные вложения | – | – | (26 782) | – | – | – | (26 782) |
| 31.12 2003 ПОСЛЕ ВВЕДЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ | 1 600 000 | 219 004 | 169 512 | 295 562 | 126 112 | 392 659 | 2 802 849 |
| Подписанные акции отчётного года | 900 000 | 408 599 | – | – | – | – | 1 308 599 |
| Доход отчётного года, как указано выше | – | – | – | – | – | 701 505 | 701 505 |
| Изменения политики бухгалтерии | – | – | – | – | – | (64 020) | (64 020) |
| Увеличение/уменьшение резервного капитала и прочих резервов | – | – | – | 21 828 | – | (21 828) | – |
| Изменения рыночной стоимости доступных в продаже инвестиций | – | – | 7 568 | – | – | – | 7 568 |
| Дивиденды | – | – | – | – | – | (195 200) | (195 200) |
| Доход, перенесённый на неразделённый доход в связи с изменениями политики бухгалтерии | – | – | – | – | 175 631 | (175 631) | – |
| 31.12.2004 | 2 500 000 | 627 603 | 177 080 | 317 390 | 301 743 | 637 485 | 4 561 301 |
| Подписанные акции отчётного года | 800 000 | 102 400 | – | – | – | – | 902 400 |
| Доход отчётного года | – | – | – | – | – | 618 334 | 618 334 |
| Убыток, перенесённый на неразделённый доход в связи с изменениями политики бухгалтерии | – | – | – | – | (64 020) | 64 020 | – |
| Увеличение/уменьшение резервного капитала и прочих резервов | – | – | – | 381 505 | – | (381 505) | – |
| Уменьшение резерва переоценки доступных в продаже финансовых активов | – | – | (25 315) | – | – | – | (25 315) |
| Дивиденды | – | – | – | – | – | (320 000) | (320 000) |
| 31.12.2005 | 3 300 000 | 730 003 | 151 765 | 698 895 | 237 723 | 618 334 | 5 736 720 |


Гинтс Дандзбергс
Председатель Правления


Александрс Римарс
Председатель Совета


Агрис Дамбениекс
Член Правления

20 апреля 2006 года

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(1) Общая информация

Страховое акционерное общество ВТА (далее в тексте – Компания) предлагает обширный спектр услуг по страхованию нежизненных рисков и перестрахованию юридических и физических лиц в следующих видах страхования:

- от несчастных случаев;
- повреждений транспортных средств;
- железнодорожного транспорта;
- судов;
- грузов;
- имущества от огня и природных стихий;
- имущества от прочего ущерба;
- различных финансовых рисков;
- поручительств;
- обязательной гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств;
- добровольной гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств;
- общей гражданско-правовой ответственности и
- путешествий (помощи).

Центральный офис компании находится в Риге, на улице Кр. Валдемара 63, но услуги по страхованию предлагаются и в филиалах, и в центрах по обслуживанию клиентов и в местах торговли во всей Латвии и за её пределами.

Владельцы ВТА являются резидентами Латвии – 4 юридических и 32 физических лица.

ВТА принадлежит дочерняя компания в Литве – ВТА Draudimas, юридический адрес которой – Вильнюс, Веркиу 29–1. На 31 декабря 2005 года ВТА принадлежит 63,35% акций. (31 декабря 2004 года 100%).

(2) Основные принципы бухгалтерского учета

ВТА ведет бухгалтерский учет в соответствии с требованиями законодательства Латвийской Республики. Остатки на 31 декабря 2005 года отражают положение Компании на конец этого дня. Статьи финансовых отчетов оценены сообразно со следующими принципами бухгалтерии:

- a) Предполагается деятельность компании и в дальнейшем.
- b) Используются такие же методы оценки, которые были использованы в прошлом году.
- c) Оценка произведена с должной тщательностью:
 - в отчет включена прибыль, полученная до даты баланса;
 - учитываются все предполагаемые суммы от возможных потерь в случае наступления риска, которые возникли в отчетный год или в предыдущие года, даже если они стали известны в промежуток времени между датой баланса и днём составления финансового отчета;
 - рассчитываются и учитываются все суммы уменьшения стоимости и износа, независимо от того, с прибылью или убытками заключен отчетный год.
- d) Берутся во внимание прибыль и издержки, связанные с отчетным годом, независимо от даты осуществления оплаты и даты получения или выписки чека. Расходы в период отчета согласованы с доходами.
- e) Активная и пассивная составляющие статей баланса оценены отдельно.
- f) Начальный баланс отчетного года совпадает с заключительным балансом прошедшего года.
- g) Указаны все статьи, которые существенно влияют на оценку или принятие решения пользователей годового отчета; маловажные статьи объединены, и их детализация предоставлена в приложении.
- h) Хозяйственные сделки в годовом отчете отражены, учитывая их экономическое содержание и существенность, а не юридическую форму.

Изменения политики бухгалтерии

В 2005 году ВТА приняло решение изменить политику бухгалтерии касательно оценки дочернего предприятия и отказаться от применения метода оценки собственного капитала, вместо этого используя учет издержек приобретения, применяя амортизационные отчисления. Изменения в политике бухгалтерии были выполнены ретроспективно, начиная с 31 декабря 2003 года. Сравнительные показатели изменены за 2004 год.

В результате изменений политики бухгалтерии показатели финансовых отчетов в предшествующих периодах изменились следующим образом:

| | Как указано ранее LVL | После изменений политики бухгалтерии LVL |
|------------------------------|--------------------------|---|
| Капитал и резервы 31.12.2003 | 2 527 888 | 2 802 849 |
| Прибыль за 2004 год | 701 505 | 637 485 |
| Капитал и резервы 31.12.2004 | 4 350 360 | 4 561 301 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Основные принципы составления

Финансовые отчеты подготовлены в соответствии с требованиями Комиссии рынка финансов и капитала «Правила подготовки годового отчета и консолидированного годового отчета страховых акционерных обществ, кооперативных обществ взаимного страхования и филиалов страховщиков стран, не являющихся участниками».

Период отчета

Период отчета – 12 месяцев, с 1 января 2005 года до 31 декабря 2005 года.

Денежная единица и переоценка иностранной валюты

Показатели, отображенные в этих финансовых отчетах, выражены в Латвийской национальной валюте – латах (LVL).

Сделки в иностранной валюте переведены в латы по курсу иностранной валюты, установленной Латвийским Банком в день сделки. Все статьи актива и пассива пересчитаны в латы по курсу иностранной валюты, установленной Латвийским Банком, в последний день отчетного года.

| | 31.12.2005 | 31.12.2004 |
|-----|------------|------------|
| EUR | 0.7028 | 0.7030 |
| USD | 0.5930 | 0.5160 |
| EEK | 0.0449 | 0.0449 |
| LTL | 0.2040 | 0.2030 |
| RUR | 0.0206 | 0.0186 |

В результате колебания курсов иностранных валют полученная прибыль или убытки отражены в подсчете прибыли или убытков за соответствующий период, в распределении между техническим и нетехническим результатом.

Колебания валютного курса от переоценки инвестиций предъявлены в статьях нетехнического результата «Доходы от переоценки вложений» и «Убытки от переоценки вложений». Остальные колебания валютного курса указаны в статьях нетехнического результата «Прочие доходы» и «Прочие расходы».

Политика признания доходов и расходов

Все существенные доходы и расходы, включая процентные доходы и расходы, начисляются, используя принцип накопления и метод эффективной ставки процентов.

Премии

В подписанные премии включены суммы, которые причитаются за страховые договора, заключенные и вступившие в силу в течение отчетного года, независимо от того, получены эти премии или нет. Подписанные премии уменьшаются на аннулированные и прерванные премии отчетного года.

В подписанных премиях часть перестрахования рассчитана в соответствии с заключенными договорами по перестрахованию.

Принятые обязательства по выплатам

Принятые обязательства по выплатам включают требования по страховым возмещениям, относящимся к отчетному периоду, и издержки по урегулированию выплат по заявленным страховым возмещениям. Выплаты по возмещениям уменьшаются на суммы полученных регрессных исков или реализации пригодных остатков.

Расходы по привлечению клиентов

В расходы по привлечению клиентов входят комиссии, выплачиваемые посредникам, и другие расходы, связанные с заключением страховых договоров.

Отложенные расходы по привлечению клиентов отражают часть затрат по непосредственному привлечению клиентов, относящихся к доходам от премий, которые будут заработаны во время действия соответственных полисов в следующем или последующих отчетных годах.

Незаработанные комиссии по перестрахованию

Незаработанные комиссии по перестрахованию включают рассчитанные комиссии от перестраховщиков в соответствии с перестраховочными договорами, которые откладываются и относятся к доходам во время действия соответствующих полисов.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Доходы и расходы от вложений

Доходы и расходы от вложений отражают доходы и расходы, которые получены от принадлежащего Компании портфеля инвестиций во время отчетного периода, включая доходы от процентов, прибыль или убытки от реализации вложений, изменений курса иностранных валют и переоценки финансовых активов. Расходы от инвестиций отражают комиссионные затраты банков и брокеров, относящиеся к вышеупомянутому портфелю инвестиций. Все доходы и расходы от инвестиций указаны, используя принцип накопления.

Перенесенная часть дохода от вложений из нетехнического результата на технический результат

Общая часть результата инвестиций, перенесенная с нетехнического результата расчета прибыли и убытков на технический результат, рассчитывается, используя отношение технических резервов к собственному капиталу и общую сумму технических резервов на конец периода.

Гратификации

Гратификации отражают выплаченные страхователям части премий в отчетном году, которые, в соответствии с правилами страхования, страховщик обязался выплатить в конце срока страхового договора.

Финансовые активы

Критерии классификации:

Финансовые активы и обязательства, отраженные по справедливой стоимости через отчет прибыли и убытках – это такие финансовые активы и обязательства, которые Компания первоначально определяет как активы и обязательства, изменение справедливой стоимости которых отражается через отчет о прибыли или убытках, а также активы и обязательства, предусмотренные для торговли, удерживаемые Компанией с целью получения прибыли от краткосрочных колебаний цен на эти финансовые инструменты.

Выданные займы и аналогичные требования страховщика являются финансовыми активами, возникшими у Компании при выдаче займов, других активов или, предоставляя услуги дебиторам, и которые не являются активами, создаваемыми с целью немедленной продажи или реализации в краткосрочном периоде.

Вложения, удерживаемые до конца срока, являются финансовыми активами с фиксированными или устанавливаемыми платежами и фиксированным сроком, относительно которых у Компании есть намерения и возможности держать до истечения срока, и которые не являются займом и тому подобными требованиями.

Доступные для продажи активы являются финансовыми активами, которые не предназначены для торговли, не являются кредитами и аналогичными требованиями, а так же не удерживаются до конца срока.

Оценка

Финансовые инструменты первоначально учитываются по стоимости их приобретения, включая затраты на заключение сделки.

В дальнейшем, все финансовые активы, отраженные через отчет о прибыли и убытках, и все активы доступные для продажи переоцениваются по их истинной стоимости, учитывая доступную рыночную информацию, за исключением инструментов, у которых отсутствует котировочная рыночная цена на активном рынке, а также истинную стоимость которых невозможно обоснованно определить.

Эти инструменты указывают по их себестоимости, с учетом затрат на заключение сделки и вычетом убытков от снижения их стоимости. Изменения истинной стоимости финансовых активов, отраженных по справедливой стоимости через отчет о прибыли и убытках, учитываются в расчете прибыли и убытков, а изменение истинной стоимости активов доступных для продажи – в резервах переоценки в составе собственного капитала.

Все финансовые обязательства, которые не предусмотрены для торговли, займы и аналогичные требования, а также активы, удерживаемые до конца срока, оцениваются по их остаточной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Все эти финансовые инструменты переоцениваются с учетом уменьшения их стоимости.

Уменьшение стоимости финансовых инструментов указывается в расчете прибыли и убытков отчетного периода.

Прекращение признания

Финансовые активы не признаются, если Компания утрачивает оговоренные договором права на актив по истечению срока, а также в случае, если Компания отказывается от этих прав. Финансовые обязательства перестают признаваться в случае их погашения.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Вложения:

Вложения в основной капитал дочерних предприятий

Дочерними предприятиями являются предприятиями, в которых Компании принадлежит от 50% до 100% от права голоса, и в которых Компания имеет существенное влияние и контроль.

Вложения в акции дочерних предприятий отражены в стоимости приобретения. Стоимость вложений подчинена пересмотру по отношению к уменьшению стоимости. Уменьшение стоимости инвестиций отражено в расчете прибыли и убытков в тот период, в котором оно возникает.

Консолидированные отчеты подготавливаются отдельно.

Вложения в земельные участки и здания

Вложения в земельные участки и здания, которые используются в деятельности вложений, оценены их истинной стоимостью. В результате переоценки возникло увеличение стоимости вложений в земельные участки и здания, что использовалось в деятельности вложений и указано в расчете прибыли и убытков.

Истинная стоимость определяется, отдельно оценивая каждый земельный участок и здание минимум раз в три года. Стоимость оценивает независимый или сертифицированный оценщик недвижимого имущества.

Здания, используемые для обеспечения деятельности Компании, изначально указывают по стоимости их приобретения, включая амортизационные отчисления. Если стоимость земельных участков и зданий Компании на дату баланса существенно превышает свою оценку в балансе, тогда происходит их переоценка сообразно высшей стоимости, если допускается, что повышение стоимости будет долгосрочным. Созданное в результате переоценки повышение стоимости вложений в земельные участки и здания, которые используются для обеспечения деятельности Компании, отражено в статье «Резервы переоценки долгосрочных вложений» в составе собственного капитала. Резервы переоценки долгосрочных вложений сокращаются, если переоцененный объект ликвидирован или не используется, а также, если нет оснований для повышения стоимости.

Вложения в акции и другие ценные бумаги с нефиксированным доходом

Акции и прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом классифицируются как финансовые активы по справедливой стоимости через отчет о прибыли и убытках; первоначально они отражаются по стоимости их приобретения.

Ценные бумаги, котирующиеся на биржах, а также паи, в дальнейшем оцениваются по их истинной стоимости, при этом за основу берется их рыночная стоимость, которая определяется на биржах или за пределами бирж. Вся прибыль и убытки, которые возникают в результате торговли или переоценки ценных бумаг, включены в расчет прибыли или убытков.

Вложения в ценные бумаги с фиксированным доходом

Вложения в ценные бумаги с фиксированным доходом классифицируются как финансовые активы по справедливой стоимости через отчет о прибыли и убытках; первоначально они отражаются по стоимости их приобретения.

В дальнейшем оцениваются по их истинной стоимости, с использованием рыночных котировок. Доходы или расходы от переоценки этих ценных бумаг включаются в расчет прибыли и убытков.

Займы и накопления для займов

Выданные займы учитываются по их амортизированной себестоимости, используя метод эффективных процентов. Займы являются признанными в момент выдачи денег заемщику.

Для займов создаются накопления, если существуют объективные доказательства тому, что Компания не способна вернуть всю сумму, которая предусмотрена в начальном договоре займа. Объем накоплений определяется как разница между учетной и возвращаемой стоимостью.

Депозиты

Депозиты классифицируются как финансовые активы, удерживаемые до конца срока, которые отображаются по амортизированной себестоимости.

Продажа активов с обратным выкупом (репо)

Сделки по продаже активов с обратным выкупом считаются финансовыми сделками. Если Компания при совершении этих сделок выступает в роли продавца актива, то проданные активы учитываются в балансе аналогично всем активам. Средства, полученные в результате продажи, учитываются как обязательства по отношению к покупателю активов.

Если Компания при совершении сделок репо выступает в роли покупателя, то приобретенные активы не отражаются в балансе Компании, но цена приобретения, заплаченная в результате сделки, представлена требованием к продавцу актива. Процентные доходы или расходы, возникшие в результате этих сделок, учитываются в расчете прибыли и убытков во время действия соответствующего договора.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Производные финансовые инструменты

Производные финансовые инструменты оцениваются по их истинной стоимости, признавая прибыль или убытки в расчете прибыли и убытков, и учитываются в балансе как нетто – активы или обязательства.

Нематериальные вложения и основные средства, а также их износ

В балансе все нематериальные вложения и основные средства отображены по стоимости их приобретения, за вычетом накопленного износа. Для земли износ не рассчитывается. Начисление износа проводится с использованием линейного метода и списывается в период целесообразного использования соответствующих нематериальных вложений и основных средств, основываясь на следующих указанных руководством ставках годового износа:

| Нематериальные вложения | |
|--|-----|
| Лицензии | 20% |
| Компьютерные программы | 20% |
| Основные средства | |
| Здания и строения для обеспечения собственной деятельности | 5% |
| Автомшины | 20% |
| Компьютерная техника | 35% |
| Технологические установки | 10% |
| Мебель | 20% |
| Прочие основные средства | 20% |

Прибыль или убытки от продажи нематериальных вложений и основных средств отражены в расчете прибыли и убытков за соответствующий период.

Расходы на ремонт и восстановительные работы, увеличивающие время использования или стоимость основных средств, списываются во время их рационального использования, но прочие расходы на ремонт и восстановительные работы списываются в расчете прибыли и убытков за соответствующий период.

Расходы, связанные с ремонтом и восстановительными работами арендованных помещений, включены в расчет прибыли и убытков за кратчайший период целесообразного использования или действия соответствующего договора аренды.

Дебиторы

В категорию дебиторов включены задолженности владельцев полисов, посредников и другие долги дебиторов, которые учитываются по амортизированной себестоимости.

Если владельцы полисов не производят своевременную оплату, полисы аннулируются, и соответствующие суммы отсчитываются от доходов полученных от премий. Для дебиторских задолженностей, у которых еще не наступил срок оплаты, накопления не производятся, если соответствующая часть премии не заработана и по этой причине не включена в доходы. Прочие дебиторы указаны в предполагаемых объемах получения. Сомнительным задолжностям создаются накопления.

Технические резервы

■ Резервы незаработанных премий (UPR)

Резервы незаработанных премий отражают часть подписанных премий, которая зарабатывается в следующем или последующих отчетных годах. Резервы рассчитываются для каждого страхового полиса, учитывая срок его действия.

■ Резервы отложенных требований страховых возмещений

Технические резервы отложенных требований страховых возмещений в конце периода отражают оцененный объем возмещений отчетного периода.

Резервы заявленных, но еще не выплаченных требований (RBNS)

Эксперты Компании подсчитывают RBNS на основании заявленных требований по возмещениям, отдельно оценивая каждый случай.

Резервы произошедших, но еще незаявленных требований (IBNR)

IBNR подсчитываются по требованиям, которые произошли до конца отчетного года, но еще не заявлены.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Резервы IBNR подсчитываются с помощью статистических методов (трех углов, коэффициентов или их модификаций) для следующих видов страхования:

- страхование несчастных случаев;
- страхование наземного транспорта;
- страхование имущества от разрушений нанесенных пожарами и природными стихиями;
- страхование имущества от прочих убытков;
- страхование путешествий (помощи);
- страхование общей гражданско–правовой ответственности;
- страхование грузов;
- страхование различных финансовых убытков.

Резерв IBNR, применяя формулу: $IBNR=5\%*$ подписанная премия прошлого года $+5\%*$ полученный IBNR рассчитывается для следующих видов страхования:

- страхование судов;
- страхование общей гражданско–правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств;
- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев судов;
- страхование поручительств;
- страхование здоровья;
- страхование железнодорожного транспорта;
- страхование воздушных судов;
- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев воздушных судов;
- страхование кредитных рисков.

Резерв IBNR, объединяя методы трех углов и коэффициента убытков, был применен для определения резерва в следующем виде страхования:

- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств.

■ Резерв предупредительных мероприятий

Технический резерв предупредительных мероприятий создается для того, чтобы в конкретном виде страхования, если соотношение убытка по годам может заметно отличаться, сравнить отношение убытков и соответственно скорректированный технический результат расчета прибыли и убытков.

Резерв предупредительных мероприятий образуется для следующих видов страхования:

- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев воздушных судов;
- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев судов;
- общее страхование гражданско–правовой ответственности;
- страхование кредитов;
- страхование поручительств;
- страхование различных финансовых убытков;
- страхование имущества от пожаров и разрушений природных стихий.

■ Резерв непредвиденного риска (URR)

URR образуется в случаях, когда ожидается, что созданный технический резерв незаработанных премий будет недостаточным, чтобы покрыть все возмещения и расходы в соответствии с существующими страховыми договорами.

Резерв непредвиденного риска URR образуется, если пропорция принятых обязательств по выплатам по какому–либо из видов страхования и нетто суммы расходов деятельности по отношению к подписанным страховым нетто – премиям и изменениям в резервах незаработанных нетто – премий более 105 процентов, а размер подписанных страховых нетто – премий в этом же виде страхования превышает 10 процентов от общего объема подписанных страховых нетто – премий за отчетный период. Данное соотношение регулярно высчитывается, и, при необходимости, создается резерв.

■ Прочие технические резервы

Прочие технические резервы образуются в тех видах страхования, в которых, по мнению руководства, при наступлении страхового случая, возможна большая сумма выплачиваемого возмещения, а результат расчета резерва IBNR по причине происшествия небольшого числа случаев указывается небольшой, и резерв предупредительных мероприятий может оказаться слишком незначительным.

Прочие технические резервы образованы для следующих видов страхования:

- страхование судов;
- страхование воздушных судов;
- страхование грузов;

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

- страхование имущества;
- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев воздушных судов;
- страхование кредитов;
- страхование поручительства;
- страхование гражданско–правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств.

Связанные стороны

Связанными лицами значатся акционеры и члены совета и правления Компании, их близкие родственники, а также предприятия, в которых они имеют существенное влияние.

Распределение административных расходов по видам страхования

Административные расходы, не относящиеся к конкретному виду страхования, разделены по видам страхования, учитывая объем подписанных брутто – премий.

Накопления

Накопления предусмотрены для определенного вида потерь, покрытия обязательств и выплат, которые относятся к отчетному периоду или предыдущим периодам и во время составления финансового отчета предполагаются или доподлинно известны, но их объем или дата возникновения и покрытия конкретных обязательств точно не ясны.

На конец отчетного периода сформированы следующие накопления:

- накопления для неиспользованных отпусков рассчитаны в соответствии с неиспользованным числом дней отпуска на 31 декабря 2005 года и дневной средней заработной платой за последние шесть месяцев отчетного года.

Подоходный налог с предприятия

Подоходный налог с предприятия за отчетный период состоит из рассчитанного за отчетный год налога и отложенного налога. Налог на прибыль предприятия включается в расчет прибыли и убытков.

Рассчитанный налог

Рассчитанный за отчетный период налог рассчитан, соблюдая требования закона «О подоходном налоге с предприятия», определяя доход, облагаемый налогом и применяя установленную 15 процентную налоговую ставку.

Отложенный налог

Отложенный подоходный налог предприятия рассчитан за счет временных разниц, которые возникают из-за разницы между стоимостью активов и пассивов в финансовых отчетах и соответствующими налоговыми базами, используемыми при расчете прибыли. Упомянутые разницы образуются в основном из-за отличающихся ставок износа основных средств, применяющихся в налоговом и финансовом учете, сформированных накоплений и перенесенных расходов, согласно с декларацией о подоходном налоге. Отложенный налог рассчитан, применяя указанную в законе налоговую процентную ставку – 15%.

Актив отложенного налога включается в финансовый отчет только в том случае, если его возврат определенно ожидается.

Объем отложенного налога, относящийся к результату переоценки долгосрочных вложений, включенный в собственный капитал, также относится к собственному капиталу.

Внесение изменений в классификацию

В соответствии с мнением руководства и изменениями в законодательстве 2005 года, были внесены изменения в классификацию статей годового отчета по сравнению с годовым отчетом 2004 года. Изменения в классификации не повлияли на финансовый результат. В отчете 2005 года сравнительные показатели за 2004 год классифицированы по принципам 2005 года и сопоставимы.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(3) Подписанные премии

| | Брутто сумма | | Доля перестраховщика | |
|---|-------------------|-------------------|----------------------|------------------|
| | 2005 LVL | 2004 LVL | 2005 LVL | 2004 LVL |
| Страхование имущества | 2 659 567 | 1 445 630 | 837 311 | 384 843 |
| Страхование различных финансовых убытков | 317 031 | 265 967 | 139 524 | 110 816 |
| Страхование грузов | 268 062 | 1 596 716 | 157 308 | 812 905 |
| Страхование общей гражданско-правовой ответственности | 1 359 428 | 408 814 | 996 308 | 157 478 |
| Страхование от несчастных случаев | 230 366 | 222 998 | 20 401 | 17 083 |
| Страхование помощи | 1 086 567 | 874 086 | 32 465 | 35 167 |
| Страхование здоровья | 4 517 174 | 3 458 013 | – | – |
| Страхование судов | 480 406 | 355 630 | 385 207 | 338 667 |
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев судов | 6 005 | (1 227) | 3 915 | (9 597) |
| Страхование железнодорожного транспорта | 97 070 | 56 972 | 70 403 | 43 147 |
| Обязательное страхование гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств | 6 930 436 | 6 370 319 | 329 230 | 383 742 |
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств | 1 926 918 | 647 762 | – | – |
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев воздушных судов | 274 024 | 235 881 | 230 041 | 197 536 |
| Страхование воздушных судов | 187 599 | 249 445 | 149 078 | 192 697 |
| Страхование кредитов | 95 985 | 108 207 | 65 946 | 86 052 |
| Страхование сухопутного транспорта | 7 879 798 | 5 024 094 | 1 018 447 | 706 134 |
| Страхование поручительств | 143 946 | 249 781 | 51 870 | 81 123 |
| | 28 460 382 | 21 569 088 | 4 487 454 | 3 537 793 |

Большая часть премий Компании подписаны клиентам, которые работают на территории Латвии

| Подписанные брутто – премии включают принятое перестрахование от: | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|------------------|------------------|
| Страховых обществ в Латвии | 3 725 | 6 618 |
| Страховых обществ в Литве (дочернее предприятие) | 1 026 971 | 118 541 |
| Страховых обществ в России | 1 172 300 | 821 607 |
| Страховых обществ в Казахстане | (835) | – |
| Страховых обществ в Белоруссии | – | 63 |
| Страховых обществ в Узбекистане | (61 523) | 1 420 701 |
| | 2 140 638 | 2 367 530 |

Премии обязательной гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств указаны, уменьшая брутто – премии на размер обязательных отчислений. В соответствии с законом «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств» и связанными с ним правилами Кабинета министров, от подписанных брутто – премий в этом виде страхования Компания производит следующие обязательные отчисления:

| | |
|---|---|
| Обеспечение деятельности Латвийского бюро Страхования | |
| Транспортных средств – | 0,80 Ls за договор; 3% (до марта 2005 года) |
| Фонду гарантий и Фонду защиты интересов – | 4% |
| Фонду гарантий за реализованные Зеленые Карты– | 9% |
| Фонду безопасности дорожного движения – | 2% (до марта 2005 года 0.6%) |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

| Географическое расположение подписанных премий: | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|-------------------|-------------------|
| Латвия | 25 518 603 | 19 208 176 |
| ЕС | 1 747 623 | – |
| Прочие | 1 194 156 | 2 360 912 |
| | 28 460 382 | 21 569 088 |

(4) Технические резервы незаработанных премий

| | Брутто сумма LVL | Доля пере- страховщика LVL | Нетто сумма LVL |
|---|------------------------|----------------------------------|-----------------------|
| Остаток на 31 декабря 2003 года | 6 998 916 | (1 712 073) | 5 286 843 |
| Реальные изменения резервов в течение периода | 804 183 | 975 624 | 1 779 807 |
| Остаток на 31 декабря 2004 года | 7 803 099 | (736 449) | 7 066 650 |
| Реальные изменения резервов в течение периода | 4 486 034 | (729 558) | 3 756 476 |
| Остаток на 31 декабря 2005 года | 12 289 133 | (1 466 007) | 10 823 126 |

(5) Прочие технические доходы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|---------------|----------------|
| Доходы от прерванных полисов | 14 059 | 14 945 |
| Доходы от распространения полисов других компаний | 3 858 | 111 637 |
| Прочие технические доходы | 27 840 | 49 625 |
| | 45 757 | 176 207 |

(6) Выплаченные возмещения

| | Брутто сумма | | Доля перестраховщика | |
|---|-------------------|------------------|----------------------|------------------|
| | 2005 LVL | 2004 LVL | 2005 LVL | 2004 LVL |
| Страхование имущества | 745 056 | 236 111 | 4 646 | 90 783 |
| Страхование различных финансовых убытков | 72 278 | 37 978 | 4 263 | – |
| Страхование грузов | 17 384 | 391 909 | 14 468 | 329 733 |
| Страхование общей гражданско-правовой ответственности | 63 747 | 59 419 | 26 204 | 39 842 |
| Страхование от несчастных случаев | 69 244 | 52 378 | 3 494 | 464 |
| Страхование помощи | 198 416 | 112 933 | 35 499 | 1 047 |
| Страхование здоровья | 3 062 380 | 2 469 998 | – | – |
| Страхование судов | 69 584 | 192 046 | 32 640 | 90 856 |
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев судов | – | 12 212 | – | – |
| Страхование железнодорожного транспорта | 526 | – | – | – |
| Обязательное страхование гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств | 3 679 433 | 2 480 205 | 26 717 | 282 827 |
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств | 308 087 | 2 112 | – | – |
| Страхование сухопутного транспорта | 3 549 220 | 2 407 611 | 1 051 341 | 351 097 |
| Страхование воздушных судов | 20 629 | 198 144 | – | 136 176 |
| Страхование кредитов | 1 160 | 5 958 | 928 | 4 767 |
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев воздушных судов | 392 | 6 169 | – | 6 393 |
| Страхование поручительств | 6 120 | 6 369 | – | – |
| | 11 863 656 | 8 671 552 | 1 200 200 | 1 333 985 |

Все возмещения выплачены клиентам, работающим на территории Латвии

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(7) Технические резервы отложенных требований страховых возмещений

| | Брутто сумма LVL | Доля пере- страховщика LVL | Нетто сумма LVL |
|--|------------------------|----------------------------------|-----------------------|
| Остаток на 31 декабря 2003 года | 3 313 322 | 855 004 | 2 458 318 |
| Изменения в течение периода | 1 076 486 | 92 061 | 984 425 |
| Остаток на 31 декабря 2004 года | 4 389 808 | 947 065 | 3 442 743 |
| Изменения в течение периода | 3 560 614 | 1 874 975 | 1 685 639 |
| Остаток на 31 декабря 2005 года | 7 950 422 | 2 822 040 | 5 128 382 |

(8) Расходы на привлечение клиентов

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|------------------|
| Комиссионные, выплаченные посредникам | 1 905 621 | 2 169 288 |
| Комиссионные, выплаченные за перестрахование | 228 772 | 629 773 |
| Заработные платы агентов | 607 427 | 411 841 |
| | 2 741 820 | 3 210 902 |

(9) Отложенные расходы на привлечение клиентов

| | LVL |
|--|------------------|
| Остаток на 31 декабря 2003 года | 1 168 973 |
| Изменения в течение периода | (417 238) |
| Остаток на 31 декабря 2004 года | 751 735 |
| Изменения в течение периода | 321 203 |
| Остаток на 31 декабря 2005 года | 1 072 938 |

(10) Административные расходы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---------------------------------------|------------------|------------------|
| Заработная плата | 2 554 649 | 1 670 326 |
| Износ основных средств | 197 135 | 201 567 |
| Аренда и расходы на содержание офисов | 683 107 | 425 230 |
| Почтовые расходы и расходы на связь | 299 641 | 291 563 |
| Транспортные расходы | 325 136 | 240 336 |
| Реклама и общественные отношения | 298 281 | 257 532 |
| КРФК/Фонд защиты интересов | 195 422 | 153 443 |
| Расходы на репрезентации | 129 895 | 71 918 |
| Командировочные расходы | 64 842 | 59 136 |
| Расходы на обучение персонала | 17 755 | 9 723 |
| Прочие расходы | 329 546 | 269 645 |
| | 5 095 409 | 3 650 419 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(11) Незаработанные комиссионные за перестрахование

| | LVL |
|--|----------------|
| Остаток на 31 декабря 2003 года | 283 010 |
| Изменения в течение периода | (185 159) |
| Остаток на 31 декабря 2004 года | 97 851 |
| Изменения в течение периода | 86 651 |
| Остаток на 31 декабря 2005 года | 184 502 |

(12) Прочие технические расходы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|----------------|----------------|
| Расходы, связанные с заключением страховых договоров | 227 242 | 419 137 |
| Резерв для обычных обязательств и расходов | 118 245 | 90 564 |
| Расходы, связанные с распространением полисов других страховых компаний | 641 691 | 468 909 |
| Оплаченные проценты за овердрафты | – | 230 |
| | 987 178 | 978 840 |

Расходы по распространению полисов других страховых компаний связаны с принятым перестрахованием страхового общества России.

(13) Доходы от прочих вложений

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|----------------|
| Проценты от срочных вкладов в кредитных учреждениях | 94 260 | 74 750 |
| Проценты от вкладов в долговые ценные бумаги | 405 316 | 360 371 |
| Проценты от предоставления займов | 225 784 | 131 489 |
| Проценты от остатков на счетах в кредитных учреждениях | 1 474 | 1 157 |
| Прочие доходы | 19 989 | 8 038 |
| | 746 823 | 575 805 |

(14) Доходы от переоценки вложений

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|---------------|
| Доход от переоценки долговых ценных бумаг, нетто | 150 623 | 93 569 |
| Позитивные колебания валютного курса инвестиций в активах, нетто | 300 932 | – |
| | 451 555 | 93 569 |

(15) Доходы от реализации вложений

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|-------------|
| От реализации акций и других ценных бумаг капитала, включенных на регулируемом рынке | 149 313 | – |
| | 149 313 | – |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(16) Расходы на управление вложениями

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|------------------------------------|----------------|----------------|
| Процентные платежи по сделкам | 59 292 | 63 667 |
| Расходы на управление инвестициями | 67 399 | – |
| Прочие расходы | 13 130 | 47 129 |
| | 139 821 | 110 796 |

(17) Убытки от переоценки вложений

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|-------------|----------------|
| Негативные колебания валютного курса инвестиций в активах | – | 99 073 |
| Накопления для предполагаемых убытков от операций с финансовыми инструментами | – | 2 612 |
| | – | 101 685 |

(18) Убытки от реализации вложений

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|---------------|-------------|
| Убытки от продажи акций дочернего предприятия | 36 933 | – |
| | 36 933 | – |

(19) Прочие доходы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|---------------|
| Доходы от штрафов | 1 125 | 582 |
| Доходы от колебаний валютного курса и конвертации, нетто | 93 771 | – |
| Прочие доходы | 11 053 | 10 647 |
| | 105 949 | 11 229 |

(20) Прочие расходы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|---------------|
| Подарки сотрудникам | 30 863 | 26 459 |
| Скидки на подписанные акции сотрудникам | 25 000 | – |
| Убытки из-за колебаний валютного курса и конвертации | – | 20 633 |
| Увеличение накоплений | 152 324 | – |
| Пожертвования | 24 700 | 15 562 |
| Членские взносы | 4 992 | 4 301 |
| Прочие расходы | 12 009 | 8 079 |
| | 249 888 | 75 034 |

(21) Подоходный налог с предприятия за отчетный год

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|----------------|
| Налог, подсчитанный в соответствии с декларацией | 185 201 | 120 328 |
| Отложенный подоходный налог с предприятия | (44 183) | (8 851) |
| | 141 018 | 111 477 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(22) Денежные средства и денежные эквиваленты, денежный поток

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|------------------|------------------|
| Денежные средства в кассе | 92 276 | 26 561 |
| Расчетные счета в кредитных учреждениях | 434 526 | 432 927 |
| Денежные средства | 526 802 | 459 488 |
| Депозиты со сроком до 3 месяцев | 1 573 145 | 610 420 |
| Денежные средства и денежные эквиваленты | 2 099 947 | 1 069 908 |

Денежными эквивалентами являются высоколиквидные краткосрочные вклады, которые в короткий период времени можно превратить в денежные средства, и возможность, что их стоимость изменится, минимальна. Начальный срок погашения этих вкладов, включая дату приобретения, не должен быть дольше трех месяцев. Инвестиции в акции не являются денежными эквивалентами, кроме вкладов в привилегированные акции, если срок их выкупа составляет три месяца или меньше.

| Обязательные платежи в отчете о денежном потоке | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|----------------|
| Бюро страхования Латвийских транспортных средств | 674 266 | 572 519 |
| Комиссия рынка финансов и капитала | 134 461 | 106 229 |
| Фонд по защите интересов страхователей | 41 158 | 32 427 |
| | 849 885 | 711 175 |

(23) Нематериальные активы

| | Компьютерные программы и лицензии LVL | Итого LVL |
|---------------------------------|--|--------------|
| Начальная стоимость 31.12.2004 | 55 991 | 55 991 |
| Начальная стоимость 31.12.2005 | 55 991 | 55 991 |
| Накопленный износ 31.12.2004 | (13 975) | (13 975) |
| Рассчитанный износ | (11 198) | (11 198) |
| Накопленный износ 31.12.2005 | (25 173) | (25 173) |
| Балансовая стоимость 31.12.2004 | 42 016 | 42 016 |
| Балансовая стоимость 31.12.2005 | 30 818 | 30 818 |

(24) Земельные участки и здания

| | Для собственных нужд LVL | Для инвестиционных вложений LVL | Итого LVL |
|---------------------------------|-----------------------------|------------------------------------|--------------|
| Начальная стоимость 31.12.2004 | 782 001 | 1 101 700 | 1 883 701 |
| Приобретено | 155 429 | 29 171 | 184 600 |
| Начальная стоимость 31.12.2005 | 937 430 | 1 130 871 | 2 068 301 |
| Накопленный износ 31.12.2004 | (60 380) | – | (60 380) |
| Рассчитанный износ | (37 109) | – | (37 109) |
| Накопленный износ 31.12.2005 | (97 489) | – | (97 489) |
| Балансовая стоимость 31.12.2004 | 721 621 | 1 101 700 | 1 823 321 |
| Балансовая стоимость 31.12.2005 | 839 941 | 1 130 871 | 1 970 812 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Начальная стоимость земельных участков и зданий для собственных нужд включает переоценку, которая на 31.12.2005 составляет 178 547 (2004: LVL 178 547). Начальная стоимость земельных участков и зданий, предусмотренных для инвестиционных вложений, включает переоценку, которая на 31.12.2005 составляет LVL 390 464 (2004: LVL 390 464). Последняя переоценка состоялась в 2003 году.

(25) Родственные компании

Родственные компании – это вложения в дочернее предприятие, осуществленные по стоимости приобретения, исключая снижение стоимости.

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|----------------|
| Балансовая стоимость 31.12.2004 | 697 983 | 697 983 |
| Приобретение | 764 041 | – |
| Проданные акции | (444 993) | – |
| Балансовая стоимость 31.12.2005 | 1 017 031 | 697 983 |

За 2005 год 36,65% частей основного капитала дочернего предприятия было продано одному из акционеров Компании.

| Информация о дочернем предприятии ВТА Draudimas UAB, Литва, Вильнюс | 2005 | 2004 |
|--|-----------|---------|
| Принадлежащая доля, % | 63.35 | 100 |
| Стоимость приобретения инвестиций после переклассификации (см. 1 прим.) | 1 017 031 | 697 983 |
| Стоимость собственного капитала дочернего предприятия* | 1 576 214 | 568 490 |
| Прибыль за отчетный год* | 86 924 | 61 306 |

* Данные за период, закончившийся 31.12.2005, не проверялись в момент подписания этого годового отчета. Рыночная стоимость акций дочернего предприятия не установлена.

(26) Акции и прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|----------------|----------------|
| Акции и другие ценные бумаги, включенные в регулируемый рынок | 47 374 | 70 484 |
| Паи в паевых инвестиционных фондах или приравненные им ценные бумаги, включенные в регулируемый рынок | 133 640 | 35 064 |
| Прочие ценные бумаги с нефиксированным доходом | 593 767 | 797 982 |
| | 774 781 | 903 530 |
| Стоимость приобретенных инвестиций | 706 226 | 859 243 |

(27) Долговые ценные бумаги и прочие ценные бумаги с фиксированным доходом

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|------------------|
| Долговые ценные бумаги, эмитированные или гарантированные центральным правительством или самоуправлением | 4 230 487 | 3 711 126 |
| Долговые ценные бумаги и прочие ценные бумаги с фиксированным доходом, включенные в регулируемый рынок | 1 614 194 | 1 287 336 |
| Ипотечный залоговый лист | 1 595 746 | 2 065 913 |
| Прочие ценные бумаги с фиксированным доходом | 126 783 | 430 506 |
| | 7 567 210 | 7 494 881 |
| Стоимость приобретенных инвестиций | 7 414 088 | 7 340 430 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(28) Участие в паевых инвестиционных фондах

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|-----------------------------------|---------------|-------------|
| Латвия | 35 977 | – |
| | 35 977 | – |
| Стоимость приобретения инвестиций | 30 989 | – |

(29) Обеспеченные ипотекой займы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|------------------------------------|------------------|------------------|
| Физические лица | 1 261 272 | 741 711 |
| Юридические лица | 1 315 070 | 879 956 |
| Накопления для сомнительных займов | (103 886) | (5 704) |
| | 2 472 456 | 1 615 963 |

(30) Прочие займы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|------------------------------------|------------------|----------------|
| Физические лица | 181 582 | 193 735 |
| Юридические лица | 1 306 578 | 778 973 |
| Накопления для сомнительных займов | (84 308) | (68 430) |
| | 1 403 852 | 904 278 |

(31) Срочные вклады в кредитных учреждениях

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|-----|------------------|------------------|
| LVL | 3 444 026 | 1 650 000 |
| USD | 459 072 | 208 424 |
| EUR | 56 459 | 81 695 |
| | 3 959 557 | 1 940 119 |

| Структура сроков вкладов: | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|------------------|
| Со сроком погашения до 3 месяцев | 1 573 145 | 610 420 |
| Со сроком погашения от 3 до 6 месяцев | 223 732 | 9 652 |
| Со сроком погашения от 9 до 12 месяцев | 633 680 | 161 047 |
| Со сроком погашения от 1 до 5 лет | 1 529 000 | 1 159 000 |
| | 3 959 557 | 1 940 119 |

(32) Прочие вложения

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|---------------|---------------|
| Инвестиции в капиталы предприятий, отраженные по стоимости приобретения | 67 937 | 68 718 |
| Снижение стоимости | (28 416) | (5 500) |
| | 39 521 | 63 218 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(33) Дебиторы в операциях прямого страхования

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|------------------|
| Получатели страхования | 3 023 614 | 2 087 719 |
| Посредники | 973 048 | 768 416 |
| Накопления для ненадежных задолженностей | (56 486) | (49 092) |
| | 3 940 176 | 2 807 043 |

В составе дебиторов от операций прямого страхования задолженность родственных предприятий за 2005 год составила ноль (2004: LVL 15 237).

(34) Дебиторы в операциях с перестраховщиками

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|-----------------|---------------|---------------|
| Перестраховщики | 24 416 | 246 |
| Цеденты | 54 411 | 31 581 |
| | 78 827 | 31 827 |

(35) Прочие дебиторы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---------------------------------------|------------------|----------------|
| Работники Компании | 27 855 | 20 950 |
| Авансовые выплаты | 87 286 | 60 196 |
| Прочие дебиторы | 1 302 773 | 387 867 |
| Накопления для сомнительных дебиторов | (53 563) | (45 610) |
| | 1 364 351 | 423 403 |

В составе остальных дебиторов задолженность дочернего предприятия составила LVL 662 070 (2004: LVL 128 395).

(36) Материальные активы

| | Транспортные средства LVL | Прочие основные средства LVL | Итого LVL |
|--|---------------------------------|------------------------------------|--------------------|
| Начальная стоимость 31.12.2004 | 135 725 | 1 018 951 | 1 154 676 |
| Приобретено | – | 267 979 | 267 979 |
| Исключено | – | (11 770) | (11 770) |
| Начальная стоимость 31.12.2005 | 135 725 | 1 275 160 | 1 410 885 |
| Накопленный износ 31.12.2004 | (129 630) | (763 130) | (892 760) |
| Подсчитанный износ | (4 935) | (143 891) | (148 826) |
| Износ исключенных основных средств | – | 11 247 | 11 247 |
| Накопленный износ 31.12.2005 | (134 565) | (895 774) | (1 030 339) |
| Балансовая стоимость 31.12.2004 | 6 095 | 255 821 | 261 916 |
| Балансовая стоимость 31.12.2005 | 1 160 | 379 386 | 380 546 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(37) Накопленные проценты и аренда

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|----------------|
| Накопленные проценты срочных вкладов в кредитных учреждениях | 113 116 | 83 742 |
| Накопленные проценты по займам | 71 608 | 39 249 |
| | 184 724 | 122 991 |

(38) Прочие накопленные доходы и расходы последующих периодов

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|-------------------------------------|---------------|---------------|
| Расходы по страхованию | 18 656 | 12 916 |
| Аренда помещений и залоговая сумма | 6 137 | 4 190 |
| Подписка на прессу и другие издания | 4 342 | 6 597 |
| Ремонт помещений | 1 924 | – |
| Прочее | 20 595 | 4 151 |
| | 51 654 | 27 854 |

(39) Основной капитал

Основной капитал ВТА на 31 декабря 2005 года составляет LVL 3 300 000 и состоит из 33 000 долей капитала, номинальная стоимость каждой из которых составляет LVL 100.

| | 2005 | | 2004 | |
|------------------------------------|---------------|------------------|---------------|------------------|
| | Количество | LVL | Количество | LVL |
| Обычные акции с правом голоса | 31 000 | 3 100 000 | 24 000 | 2 400 000 |
| Акции сотрудников без права голоса | 2 000 | 200 000 | 1 000 | 100 000 |
| | 33 000 | 3 300 000 | 25 000 | 2 500 000 |

| Акционеры компании: | Количество акций | % от акционерного капитала | Количество акций | % от акционерного капитала |
|--|---------------------|----------------------------------|---------------------|----------------------------------|
| BMGS AS | 4 323 | 13,10% | 3 347 | 13,39% |
| Transporta Informācijas Aģentūra AO | 3 098 | 9,39% | 2 398 | 9,59% |
| Rīgas Transporta Flote AO | 2 193 | 6,65% | 1 698 | 6,79% |
| Латвийский профсоюз мореходов торгового флота (ЛПМТФ) | 1 430 | 4,33% | 1 107 | 4,43% |
| Transventa shipping agency OOO | – | – | 3 831 | 15,32% |
| Наталья Николаева | 6 095 | 18,47% | 2 344 | 9,38% |
| Александрс Римарс | 4 451 | 13,49% | 2 344 | 9,38% |
| Гинтс Дандзбергс | 3 100 | 9,39% | 2 400 | 9,60% |
| Паулс Дандзбергс | 2 240 | 6,79% | 1 666 | 6,66% |
| Прочие физические лица | 6 070 | 18,39% | 3 865 | 15,46% |
| | 33 000 | 100% | 25 000 | 100% |

Ни одному из прочих акционеров не принадлежит более 5% долей Компании на 31.12.2004 и 31.12.2005.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Новые выпуски акций и связанные с ними наценки эмиссии акций в 2004 и 2005 году были оплачены следующим образом:

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|------------------|
| Основной капитал | 2 500 000 | 1 600 000 |
| Наценка эмиссии акций | 627 603 | 219 004 |
| | 3 127 603 | 1 819 004 |
| Выпуск акций за счет денежных взносов | 949 175 | 548 020 |
| Оплата акций за счет дивидендов | 147 837 | 2 447 |
| Оплата выпуска акций за счет субординированного капитала | 96 490 | 467 030 |
| Подписанный основной капитал, оплата которого произведена в следующем году | (291 102) | 291 102 |
| | 4 030 003 | 3 127 603 |
| В том числе: | | |
| Основной капитал | 3 300 000 | 2 500 000 |
| Наценка эмиссии акций | 730 003 | 627 603 |

(40) Резервы переоценки

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|----------------|----------------|
| Резервы переоценки основных средств | 178 547 | 178 547 |
| Резервы переоценки доступных для продажи финансовых активов | – | 25 315 |
| Резервы переоценки уменьшены на эффект отложенного налога | (26 782) | (26 782) |
| | 151 765 | 177 080 |

Ценные бумаги, которые предусматривались для продажи на 31.12.2004, были проданы в 2005 году, уменьшая соответствующий резерв в размере LVL 25 315.

(41) Резервный капитал и прочие резервы

В соответствии с решением акционеров, часть прибыли была перенесена на резервный капитал и прочие резервы.

(42) Субординированные обязательства

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|----------------|----------------|
| Балансовая стоимость на начало года | 150 970 | 618 000 |
| Внесено деньгами | 374 000 | – |
| Взнос для оплаты выпуска акций | (96 490) | (467 030) |
| Балансовая стоимость на конец года | 428 480 | 150 970 |

Подчиненными обязательствами являются займы со сроком не дольше 5 лет. Ежегодная процентная ставка подчиненных обязательств составляет 6%.

(43) Накопления для отложенного налога

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|---------------|----------------|
| Обязательства отложенного налога на начало отчетного года | 120 432 | 102 501 |
| Суммы отложенного налога отчетного года относящиеся к прибыли | (44 185) | (8 851) |
| Отложенный налог, причисленный к резервам переоценки | – | 26 782 |
| Обязательства отложенного налога в конце отчетного года | 76 247 | 120 432 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

Активы и обязательства отложенного налога относятся к следующим статьям:

| | 2005 | | 2004 | |
|---|---------------|----------------------|---------------|----------------------|
| | Активы LVL | Обязательства LVL | Активы LVL | Обязательства LVL |
| Эффект временных различий между остаточной финансовой стоимостью основных средств и налоговыми отчислениями | – | (128 343) | – | (124 578) |
| Эффект различных накоплений | 78 878 | – | 30 928 | – |
| Влияние резерва переоценки | – | (26 782) | – | (26 782) |
| Результат, нетто | – | (76 247) | – | (120 432) |

(44) Прочие накопления

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|-------------------------|----------------|---------------|
| Накопления для отпусков | 199 188 | 80 943 |
| Прочие накопления | – | 4 776 |
| | 199 188 | 85 719 |

(45) Кредиторы от операций прямого страхования

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|----------------|----------------|
| Авансовый взнос получателей страхования | 395 262 | 390 336 |
| Суммы возврата получателям страхования | 28 739 | 10 699 |
| Суммы выплат страховым посредникам | 403 777 | 511 727 |
| | 827 778 | 912 762 |

(46) Кредиторы в операциях перестрахования

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|------------------|
| Страховые общества в странах участников Европейского Союза | 1 051 790 | 673 418 |
| Страховые общества в странах СНГ, в Средней Азии | 157 068 | 289 798 |
| Страховые общества в Соединенных Штатах Америки | 453 476 | 210 688 |
| | 1 662 334 | 1 173 904 |

(47) Займы в кредитных учреждениях

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|-----|-------------|------------------|
| LVL | – | 460 000 |
| USD | – | 750 780 |
| LTL | – | 138 040 |
| EUR | – | 28 120 |
| | – | 1 376 940 |

Займы в кредитных учреждениях получены на основе сделки репо и выплачены до марта 2005 года.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(48) Родственные предприятия, сделки с родственными предприятиями

Родственными предприятиями считаются такие предприятия, которые являются дочерними по отношению к концерну, о котором составлен годовой отчет.

В рамках основной деятельности Компания перестраховывает подписанные риски у родственных предприятий. В 2005 году из всех премий, риск которых передан перестраховщикам, 34% составило перестрахование у родственных предприятий. Объем премий перестрахования и страховых выплат в разрезе видов страхования следующий:

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---|------------------|------------------|
| Общее страхование гражданско-правовой ответственности | 519 110 | – |
| Страхование сухопутных транспортных средств | 992 834 | 995 813 |
| Прочие виды страхования | 2 263 | 18 573 |
| | 1 514 207 | 1 014 386 |

Компания осуществляла цедирование рисков перестрахования родственной компании. Подписанный объем премий и выплаченные родственному предприятию возмещения по видам страхования распределяются следующим образом:

Принятое перестрахование родственных предприятий

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|--|------------------|----------------|
| Страхование гражданско-правовой ответственности владельцев сухопутных транспортных средств | 897 557 | 308 087 |
| Прочие виды страхования | 129 632 | 73 745 |
| | 1 027 189 | 381 832 |

Родственным предприятиям за привлечение клиентов в 2005 году начислены комиссионные в размере LVL 19 125 (2004: LVL 0); начисленные комиссионные по перестрахованию в 2005 году составили LVL 52 250 (2004: LVL 0).

(49) Налоги и платежи социального обеспечения

| Вид налога | Остаток 31.12.2004 LVL | Начислено в 2005 году LVL | Оплачено в 2005 году LVL | Остаток 31.12.2005 LVL |
|---------------------------------|------------------------------|---------------------------------|--------------------------------|------------------------------|
| Подоходный налог с предприятия | 32 139 | 185 201 | (174 097) | 43 243 |
| Государственная пошлина риска | (929) | 4 356 | (3 274) | 153 |
| Выплаты социального обеспечения | 48 359 | 711 436 | (688 370) | 71 425 |
| Подоходный налог населения | 25 981 | 453 587 | (435 100) | 44 468 |
| Налог недвижимого имущества | 1 389 | 29 246 | (28 452) | 2 183 |
| | 106 939 | 1 383 826 | (1 329 293) | 161 472 |

(50) Прочие кредиторы

| | 2005 LVL | 2004 LVL |
|---------------------------------------|----------------|----------------|
| Расчеты с Бюро Сообщения | 83 975 | 89 249 |
| Расчеты по заработной плате | 115 620 | 97 830 |
| Расчеты с КРФК | 66 823 | 52 055 |
| Задолженность за регресс | 94 253 | – |
| Производные финансовые инструменты | 3 104 | – |
| Невыплаченные дивиденды прошедших лет | 4 212 | 6 176 |
| Прочие кредиторы | 202 494 | 298 519 |
| | 570 481 | 543 829 |

ПРИЛОЖЕНИЕ К ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ

(53) Внебалансовые статьи и предполагаемые обязательства

В рамках основной деятельности Компания получает требования от клиентов. Пересмотрев данные требования, руководство считает, что не предполагается существенных убытков, для которых не были бы созданы соответствующие резервы.

(54) Производные финансовые инструменты

В целях уменьшения инвестиционных рисков и увеличения прибыльности ВТА использует производные финансовые инструменты процентных ставок и индексов акций. Инвестиции в производные финансовые инструменты могут быть произведены, учитывая ниже перечисленные ограничения:

- Фьючерсные сделки по процентным ставкам – в случаях, если уменьшается риск изменения цен долговых ценных бумаг существующего портфеля инвестиций, сумма заключенных фьючерсных сделок не должна превысить 95 процентов от стоимости портфеля долговых ценных бумаг.
- Фьючерсные сделки по процентным ставкам – в случаях, если способствуется эффективному увеличению прибыльности портфеля инвестиций, сумма заключенных фьючерсных сделок не должна превысить 50 процентов от консолидированных собственных средств ВТА.
- Фьючерсные сделки на индексах акций – в случаях, если содействуется эффективному увеличению прибыльности портфеля инвестиций, сумма заключенных фьючерсных сделок не должна превысить 25 процентов от консолидированных собственных средств ВТА.

Нетто обязательства от производных финансовых инструментов на 31.12.2005 не были существенными.

(55) Послебалансовые события

По истечению отчетного периода не происходили события, которые, по мнению Правления ВТА, могли бы существенно повлиять на результаты отчетного года.



KPMG Baltics SIA
Balasta dambis 1a
Riga LV 1048
Latvia

Phone +371 7038000
Fax +371 7038002
Internet: www.kpmg.lv

ЗАКЛЮЧЕНИЕ АУДИТОРОВ

Акционерам AAS ВТА

Мы провели аудиторскую проверку прилагаемой финансовой отчетности AAS ВТА (далее – “Общество”) за период с 1 января по 31 декабря 2005 включительно. Прилагаемая финансовая отчетность Общества на страницах с 29 по 58 состоит из: бухгалтерского баланса по состоянию на 31 декабря 2005 года, отчета о прибыли и убытках за 2005 год, отчета об изменениях в собственном капитале и отчета о движении денежных средств за 2005 год. Ответственность за данную финансовую отчетность несет руководство Общества. Наша обязанность заключается в выражении мнения о достоверности данной финансовой отчетности AAS ВТА на основе проведенного аудита. Кроме того, нашей ответственностью является определить, соответствует ли информация, помещенная в Докладе руководства, финансовой отчетности. Аудиторскую проверку финансовой отчетности Общества по состоянию на 31 декабря 2004 года проводила другая компания независимых аудиторов, которая 13 апреля 2005 года выдала о данной финансовой отчетности заключение аудиторов без замечаний.

Мы провели аудит в соответствии с Международными аудиторскими стандартами, утвержденными Международной федерацией бухгалтеров. Данные стандарты требуют от нас планирования и проведения аудита с целью установления факта достоверности финансовой отчетности по всем существенным аспектам. Аудит включает в себя изучение и выборочную проверку тех фактов, которые документально подтверждают данные финансовой отчетности. Кроме того, аудит включает в себя анализ учетной политики и существенных бухгалтерских оценок, принятых руководством Общества, а также формы представления финансовой отчетности в целом. Наша работа в отношении Доклада руководства была ограничена вышеуказанными рамками и не включала проверку информации, полученной иначе как из финансовой отчетности AAS ВТА. Мы полагаем, что проведенный аудит дает нам достаточно оснований для выражения мнения относительно достоверности финансовой отчетности Общества.

По нашему мнению, финансовая отчетность достоверно отражает во всех существенных аспектах финансовое положение Общества по состоянию на 31 декабря 2005 года, результаты его деятельности и движение денежных средств за 2005 год в соответствии с требованиями Комиссии рынка финансов и капитала «Правила подготовки годового отчета и консолидированного годового отчета страховых акционерных обществ, кооперативных обществ взаимного страхования и филиалов страховщиков стран, не являющихся участниками ЕС». Доклад руководства соответствует финансовой отчетности.

Stephen Young

Inga Lipšāne

Стивен Янг
KPMG Балтия
Лицензия № 55
Рига, Латвия
20 апреля 2006 года

Инга Липшане
Присяжный ревизор
Сертификат № 112

Данное заключение является переводом с латышского оригинала. В случае расхождений между двумя заключениями, латышский вариант будет иметь преимущественную силу.

